

求人情報

企業コード:74624 ジョブコード:20230703-110-01-010

マネージャーレベル

ポジション名	顧客の事業成長に貢献するコンサル兼営業【月残業20時間未満/リモートワーク】
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)エスキュービズム
掲載開始・更新	2024-05-10 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	インターネット・プロバイダー関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	「デジタルシフトのワンストップ支援」をミッションに掲げ、メーカー・小売企業など多岐に亘るお客様にDX推進のサービスを提供する当社にて、顧客に対して中長期的に相対していただく営業をお任せいたします。 ＜具体的な業務＞●顧客への提案営業(顧客へのヒアリング、顧客分析、社内のステークホルダーとの折衝、顧客へのソリューション提案等) プロジェクトは比較的長期(1?3年)が多く、その間常に顧客理解を深め、課題提起や提案をし続けます。短期的な数字や結果ではなく、プロジェクトのパートナーとして当社を選んでいただいた顧客へ、貢献提案をもって付加価値をつけてお返しするような役割を担っていただきます。
企業について(社風など)	・大規模Eコマースシステムの開発 ・自社ECパッケージ「EC-ORANGE」、開発フレームワーク「EC-ORANGEスクラッチフレームワーク」の開発 従業員数 100名
応募条件	【いずれか必須】 ●IT業界での提案営業のご経験(ソリューション営業など) ●IT業界でのコンサルティングのご経験 【歓迎要件】 ・システム開発プロジェクトにおける営業折衝経験 ・流通小売業界の知見 ・エンジニアとしてのシステム開発のご経験（尚可）
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員