

求人情報

企業コード:a3142 ジョブコード:20230621-184-01-030

マネージャーレベル

ポジション名	【海外貿易・米国EC販売】弊社商品をアメリカに輸出し販売する海外事業担当
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)エムール
掲載開始・更新	2024-05-06 / 2024-05-08
職 種	企画/マーケティング/PR - その他
業 種	消費財/FMCGメーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■弊社製品を輸出し、直接運営しているアメリカ/ヨーロッパECサイトの販売事業を拡大する仕事です。主に商品マーケティング、物流網が重要課題です。</p> <p>【詳細】米国/欧州市場のデータ分析に基づいて売れる商品を選定し、商品の魅力をお伝えすることで、海外のECプラットフォームで当社の商品が販売できるように交渉/マーケティングを行って頂きます。更に、スキルによっては、輸出業者の選定や物流・倉庫会社の開拓/交渉を通じて、物流コスト削減実現のために動いて頂きます。主にアメリカとの取引になるため、貿易に関する基本知識（関税などの理解）が求められます。</p>
企業について(社風など)	<p>■国内・海外ECサイトの運営 ■寝具・家具・家電の企画開発 ■睡眠改善コンサルティング</p> <p>従業員数 35名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】英語力（会話・メールができる方）、および事務経験 様々な業務を同時進行で行うため、マルチタスク能力のある方</p> <p>★新しいフェーズの当社で共に働きませんか？★ 私たちの目標は、フレイル市場（介護の一手手前の方向け）において、確固たるブランディングを築くこと。人間工学研究に重点を置き、立ち座りや寝心地に特化した高齢者にも快適な寝具・家具の開発を行い価格競争に陥らないインテリアブランドを構築します。今後は知名度向上の取り組みも強化。東京に拠点を置く数少ない日本のインテリアブランドとして、確固たる位を築きます！</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	日常会話
年 収	日本・円 400万円 ～ 800万円
休 日	年間休日 113日
契約期間	正社員