

求人情報

企業コード:f0637 ジョブコード:20230526-020-01-002

スタッフレベル

ポジション名	燕市【海外営業(韓国)】燕三条の成長企業/ホワイト企業認定
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	(株)ツノダ
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職種	営業 - その他
業種	その他製造業
勤務地	アジア 日本 新潟県
仕事内容	<p>■当社製品（ベンチ・ニッパー等）を海外に広める営業です。日本で1、2年国内営業をご経験頂いた後、韓国の自社代理店に出向していただきます。</p> <p>■更なる海外展開を実現していくために、海外営業職として営業活動に挑戦していただける方を求めている増員募集になります。</p> <p>■韓国の代理店の販売先を回って市場調査・販路拡大をお任せします。現在、現地代理店からの情報を基に販売を広げていますが、更に販路拡大するために市場ニーズの把握と新規顧客開拓をお任せします。</p>
企業について(社風など)	<p>プロの作業現場から、ホビーや暮らしのメンテナンスまで、日常の様々なシーンで活躍する作業工具を企画開発、製造・販売しています。多様なニーズに対応できる多彩なラインナップ(300種類以上)と徹底した品質管理に基づく確かな技術力が強みです。</p> <p>従業員数 131名</p>
勤務時間	08:00～ 17:00
応募条件	<p>【いずれか必須】ハングル能力検定2級以上/TOPIK5級以上/日本語能力試験1級および就労ビザ(外国籍の方)■韓国に滞在経験のある方、韓国事情に詳しい方歓迎■営業未経験/業界未経験の方も歓迎</p> <p>海外でも評価の高いツノダの製品は世界各国から注文をいただきます。世界に認められる燕三条ブランドの一員であるツノダを広めるお仕事です！</p> <p>【特徴】売上ぐんぐん上昇中（2022年度25億円達成！）平均有給取得:年約14日/ホワイト企業認定/新潟県ハッピーパートナー企業/新工場2022年完成/充実の福利厚生/年に一度の社員面談を実施</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
その他言語1	韓国語(ビジネス会話)
年収	日本・円 300万円～ 450万円
休日	年間休日 108日
契約期間	正社員