

求人情報

マネージャーレベル

ポジション名	Sales Manager
この求人情報の取扱い会社	Cornerstone Recruitment Japan 株式会社
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-06 / 2024-03-06
職 種	営業 - サービス業界営業 営業 - その他
業 種	
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	【職務上の責任】 ・新規案件契約のクロージング担当 ・営業の活動量をベースに契約者数、利用者数の拡大と収益の最大化の追求 ・営業メンバーの活動管理とサポートの実施 ・商談推進に向けた顧客面談への同席や案件相談 ・マーケティング部・セールストレーニングと連携して業務生産性の向上と改善、リードを行う ・新規企業の獲得に向けてインバウンドリードの商談化と営業活動を日本企業に対して行う ・KPIの報告 ・業務、マーケティング、加盟店営業、顧客サポート部門との連携
企業について(社風など)	【COMPANY OVERVIEW】 企業向けソリューションを提供するB2B国際企業
応募条件	【REQUIREMENTS】 ・大学学位がある方 ・3年以上の法人営業マネージャー経験 ・データ分析力 ・B2B での直販営業経験 10年以上 ・電子マネー、クレジットカード、プリペイド、FinTech に関連する業界経験があれば尚可 ・グローバル企業、あるいはダイナミックで動きが早い組織文化下での就業経験と、ビジネスにおいて英語を使用することに対して抵抗がないこと
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	経験と能力に基づく