

求人情報

企業コード:c3433 ジョブコード:20230603-060-01-021

マネージャーレベル

ポジション名	【ソリューション営業】全国フルリモート/経験者歓迎！急成長 AI×SaaS企業
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ストックマーク(株)
掲載開始・更新	2024-05-15 / 2024-05-15
職 種	営業 - その他
業 種	その他IT関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>ニュースを含むビジネスデータ×自然言語処理AIのプロダクトを扱当社のソリューション営業をお任せいたします。</p> <p>【業務詳細】 【具体的には】</p> <ul style="list-style-type: none">・大手製造業を中心に新規・既存顧客へ「Anews」「Astrategy」の営業活動全般・キーマン(推進者)発掘と顧客部署内のネットワーク構築・プロダクトの利用説明会などの啓蒙活動・社内のインサイドセールス、マーケティングやカスタマーサクセス、エンジニアとの連携
企業について(社風など)	<p>テキストマイニング×AI技術を活用したビジネス意思決定サポートサービスの開発・運営【取引先】みずほ銀行/三菱商事/住友商事/TOTO/SUNTORY/日立製作所/豊田通商/ソフトバンクなど累計1500社【プロダクト】Anews、Astrategy 2つのAIプロダクト</p> <p>従業員数 80名</p>
応募条件	<p>【必須】・法人営業経験3年以上 ・製造業での営業経験もしくは製造業向けの営業経験2年以上</p> <p>【ストックマークの魅力】</p> <ul style="list-style-type: none">・業務効率ではなく、新規価値を創造できます・最先端のテクノロジーに携わることができます <p>【ポジションの魅力】</p> <ul style="list-style-type: none">・大手企業様担当として、エンタープライズ営業としての経験ができます・AI×SaaS営業としてスキルを高めることができます
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1100万円
休 日	年間休日 123日
契約期間	正社員