

## 求人情報

企業コード:80327 ジョブコード:20230529-219-01-006

スタッフレベル

ポジション名	【大阪】内勤営業（海外販売担当）【残業少なく年間休日120日以上】
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)はなまる
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職種	営業 - その他
業種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	<p>■事故車や中古車を買取り、国内外へと販売する当社にて、買い取ったクルマに対する国内外のバイヤーからの問合せ対応(電話/メール)・交渉(価格/納期)・手配業務(配送/輸出のための諸手續)をお任せします。</p> <p>■お客様からオーダーをいただく際には、どれだけの台数を、どれぐらいの価格で、いつまでに求められているのかを正確に把握する必要があります。車種・走行距離・状態などを踏まえて、価格の設定や各種配送・輸送に関わる手配業務を進めてください。問合せは1日約30?40件ほど。そのうち、約3割は海外からのものです。現在は全世界のあらゆるバイヤーとの取引を進めています。</p>
企業について(社風など)	◇カーリサイクルビジネス（事故車買取販売業） ◇インターネット車販売オークション 従業員数 581名
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】 ■ビジネスレベルの英語スキル（目安：TOEIC600点以上程度） 【歓迎】 ■営業経験者や自動車業界出身の方 ※営業未経験/自動車業界未経験の方でもご活躍いただけます。</p> <p>【中古車・損害車市場と当社の今後について】約20兆円の市場規模と推定される自動車のアフターマーケットにて当社は1998年の創業以来22年連続で売上高を前年比で達成しており継続的に成長を続けています。近年のSDGsの理念を汲み取り、循環型社会の実現にも大きく貢献することができるこのビジネスは国内外で年々需要が高まっています。積極的な海外展開と新規事業推進により更なる事業成長を見据えています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 350万円～500万円
休日	年間休日 120日
契約期間	正社員