

求人情報

エントリーレベル

ポジション名	業界不問【海外出張有】食品商社の海外営業 ～英語力が活かせる／業績好調／東証スタンダード上場／年間休日120日以上！
企業名	オーウィル株式会社
掲載開始・更新	2024-04-18 / 2024-04-24
職 種	営業 - 海外担当営業 営業 - 法人営業
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>食を中心にグローバルに展開する複合機能商社である同社にて、海外営業の増員募集を行っています。</p> <p>※ご本人様の希望と適性を鑑み、下記の配属部署を確定いたします。</p> <p>■業務詳細：</p> <p>&lt;第1営業部2課&gt;</p> <p>東欧（オーストリア、ポーランドなど）の仕入先から輸入した商材を大手飲料メーカーメインに拡販いただきます。既存の仕入先との関係強化（数量や価格交渉もあり）はもちろんですが、新規の仕入先開拓もお願いします。ビジネス英語を駆使し、単独での価格・数量・契約交渉もお任せします。</p> <p>&lt;第2営業部2課&gt;</p> <p>農産加工品（マンゴーやバナナのピューレなど）をデザートメーカーや飲料メーカーに拡販いただく部署です。既存はもちろんのこと、海外の新規仕入先開拓や国内の新規販売先開拓もお任せします。ビジネス英語を駆使し、単独で価格・数量・契約交渉もお任せします。貿易実務はサポートが担いますが、大まかな流れを把握されている方歓迎です。</p> <p>※基本的に海外から仕入れ、日本国内への販売になります</p>
企業について(社風など)	<p>【同社の特徴】</p> <p>(1) 強み...専門商社のきめ細やかな対応力と大手商社の総合力を合わせ持った"独立系"「複合機能商社」です。「調達力」「シェアトップクラス」「独立系」という3つの強みを武器に成長を続けております。</p> <p>(2) 商材、販売先の幅広さ...取扱商材は8,000アイテムにのぼり、仕入先／販売先はそれぞれ500社を有しています。</p> <p>(3) 今後の展望...今後も幅広い機能と専門性に磨きをかけ、ユニークで独自性のある商社として、グローバルに事業拡大を目指していきます</p> <p>&lt;第2営業部2課&gt;</p> <p>・組織構成 課長2名（30代）、メンバー4名（20代～30代）、サポート5名 合計11名</p> <p>【魅力ポイント】</p> <p>・世界中の国への海外出張や、商談など、グローバルに英語力を活かせる。（出張期間の目安1週間～）</p> <p>※受動喫煙対策：屋内喫煙可能場所あり</p>
勤務時間	9:30～18:00（所定労働時間：7時間30分） 休憩時間：60分（12:00～13:00） 時間外労働有無：有  ※残業15～25時間/月 繁忙の波あり
応募条件	<p>【必須条件】</p> <p>・大学、大学院卒以上 ・法人営業経験3年以上かつ留学orワーホリ経験1年以上 →法人営業のご経験があれば、前職の業界は問いません ・ビジネスで使用できる英語力（TOEIC735点以上）</p> <p>【歓迎条件】</p> <p>・食品メーカーや商社のご出身</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	日本・円 450万円 ～ 500万円
	440万円～490万円

給与に関する説明	<p>※想定年収には、月20～30時間程度の想定残業代を含んでおります。</p> <p>通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度</p> <p>＜各手当・制度補足＞ 昇給有無：有 残業手当：有 通勤手当：月額上限15万円まで支給 社会保険：補足事項なし 退職金制度：再雇用制度有り。401K。</p> <p>＜定年＞ 60歳</p> <p>＜教育制度・資格補助補足＞ 入社後数ヶ月（本人の経験・スキル等により期間変動あり）は本社にて研修・引継ぎを行います。OJTが中心です。</p> <p>＜その他補足＞ 従業員持株会制度、保養所（熱海） ■賞与2回（6月・12月）ございます。</p>
休 日	<p>完全週休2日制（休日は土日祝日） 年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります） 年間休日日数120日</p> <p>休日：完全週休2日（土・日）、祝日 休暇：年末年始(12月31日～1月3日)、慶弔、特別 ※初年度有給休暇：10日（ただし、付与日数は、入社のタイミングにより若干異なります）</p>
契約期間	正社員
最寄り駅	勤務地最寄駅：銀座線・半蔵門線／青山一丁目駅