

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	法人向けソリューション営業★次世代交通・観光プラットフォーム・多国籍★
企業名	リンクティビティ株式会社
掲載開始・更新	2024-03-13 / 2024-03-13
職種	営業 - 法人営業
業種	通信・情報サービス関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>東京メトロ、大阪メトロ、JR、空港アクセス、私鉄等の主要の鉄道、バスなどの交通事業者、東京スカイツリー、東京タワー等の主要の観光施設、体験事業者にサービスを提供しております。</p> <p>【業務内容】 鉄道・観光施設・体験事業者法人向けの営業・事業推進をご担当いただきます。また、クライアントのニーズをヒアリングしながら、サービス開発にも参画いただくことも期待します。</p> <p>【業務詳細】</p> <ul style="list-style-type: none">・戦略立案、企画提案型のコンサルティングセールス・新規顧客の開拓・大手顧客との折衝・休眠パートナーの活性化・データ分析及び提案営業の実施・プロモーションの実施・製品の販売、マーケティング、プロモーション活動の企画立案と実施・市場の分析とマーケットポテンシャルの発掘・ビジネスプランを作成し、売上責任を持って販売計画を推進・サービス紹介、プレゼンテーション・プロジェクト化に向けた提案資料の作成・プロジェクトのコミュニケーション及び課題の管理 <p>【当ポジションの魅力】</p> <ul style="list-style-type: none">・自社サービスの構築と成長フェーズに関わることができる。・次世代の交通・MaaS・観光プラットフォームの開発に関わることで、世の中の移動と旅行のスタイルを変えるチャンスが与えられる。
企業について(社風など)	<p>★インバウンドの市場回復に合わせて売上が急成長しており、それに伴う人員の大幅強化を考慮しております！</p> <p>★上場企業ベルトラ株式会社の100%子会社となるため、グループのネットワークを活かしたスピーディな事業展開が可能となります。</p> <p>【受動喫煙対策について】 屋内禁煙</p>
勤務時間	標準勤務時間：9：00～18：00 ◆フレックスタイム制 -コアタイム11：00～15：00 ◆リモートワーク可
応募条件	<p>【必須条件】</p> <ul style="list-style-type: none">・法人営業もしくはマーケティングのご経験3年以上・IT、交通、観光業界のご経験3年以上 <p>【歓迎条件】</p> <ul style="list-style-type: none">・ソリューション営業の経験者・ITを活用した価値実現に興味を持っている方・自走力が高い人・仕事が好きで、楽しめる人・英語、中国語、韓国語いずれかでの業務経験 <p>【求める人物像】</p> <ul style="list-style-type: none">・論理的かつ学習意欲が高い方・価値の高いサービスを提供し、世の中にインパクトを与えていきたいと思う方・常にいいものを探求していきたいと思っている方・技術を使って、社会をもっと良くしていきたい方・新しい技術に興味を持ち、積極的に取り入れようとする姿勢の方・少数精鋭のチームで、範囲が広くやりがいのある仕事を行いたい方・手法やフレームワークに固執せず、柔軟にプロジェクトを進められる方
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 400万円～1000万円

<p>給与に関する説明</p>	<p>【想定年収】 400万円～1000万円 -ご経験・スキルを考慮し、当社規定にて優遇 -業績及び評価に応じたインセンティブ制度あり</p> <p>【福利厚生】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・社会保険：健康保険、厚生年、労災保険、雇保 ・産前産後休業・育児休業制度あり（実績あり） ・子の看護休暇、介護休暇（有給、年5日間/人、時間単位） ・健康診断休暇 ・リフレッシュ休暇（勤続年数基準あり） ・旅行商品利用支援（年間一定金額範囲で旅行商品を無償で利用可能）
<p>休日</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・休：、祝 ・有給休暇 初年度13日付与 ・残業：あり（平均20時間 / 33時間を超える残業代は追加で給）
<p>契約期間</p>	<p>正社員雇用-試用期間：3か月（使用期間中の諸条件の変更無し）</p>
<p>最寄り駅</p>	<p>東京メトロ千代田線・日比谷線・丸ノ内線「霞ヶ関」駅直結 都営地下鉄三田線「内幸町」駅直結 東京メトロ銀座線「虎ノ門」駅徒歩5分 JR「新橋」駅徒歩9分</p>