求人情報

エントリーレベル

ポジション名	新卒・未経験歓迎！【Sales Development Representative - Entry Sales Role】★NZ発EdTechスタートアップ企業★
企業名	Crimson Education Japan株式会社
掲載開始・更新	2024-03-26 / 2024-03-26
職　種	営業 - サービス業界営業 コンサルティング - その他（専門コンサルティング） その他の職種 - 新卒＆未経験者
業　種	教育・学校
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	Crimson Educationはニュージーランド発のEdTechスタートアップ企業です。海外進学サポートに特化し、海外のボーディングスクール・大学・大学院への進学を手助けするオンラインサービスを提供しています。 日本の学生と世界中の講師をオンラインでつなぎ、世界トップクラスの大学への進学という夢の実現をサポートします！現在、エントリーレベルのセールスポジション【Sales Development Representative】を募集中です！ 【仕事内容】 電話やお問い合わせの対応をし、営業担当としてお客様のニーズに合わせた対応をしていただきます。お客様との良好な関係を構築し、維持することも大切です。 また、Crimsonのブランド認知度を高めるためのイベントの企画や運営にも携わります。 学校での講演や就職説明会、Crimsonで運営するセミナーなどの活動に参加していただくこともあります。 【Crimson Educationのチームについて】 メンバー全員教育へのパッションが強く、日本・世界の未来である高校生のために日々の仕事に全力で取り組んでいます。皆チャレンジ精神旺盛で、成長スピードが非常に速いことが特徴です。 【日本オフィスについて】 2020年1月に新しいオフィスへ移転しました！ 緑が豊かで、落ち着いて働くことのできる環境です。「社員の健康が第一」という考えのもと、筋トレ道具や無料のドリンクバーも設置されています！コーヒーやプロテインは飲み放題、スナックも食べ放題です。オフィス内は服装自由です。 【子どもの将来を切り開く】 私たちの仕事は、世界を舞台に活躍したいという想いをもつ子どもたちが、自分の可能性を信じ世界へ一歩を踏み出す勇気をサポートする仕事です。 日本からよりグローバルな世界へ飛び込んでいく子どもたちに最も近い場所で応援することができます！
企業について(社風など)	Crimson Educationは海外進学（アメリカ・イギリス・カナダ・ニュージーランド・オーストラリア）のサポートに特化した EdTech 企業です。海外のボーディングスクール・大学・大学院への進学をサポートするオンラインサービスを提供しています。 生徒たちが希望しているトップ大学に入学できるように、ハーバード大学、スタンフォード大学、オックスフォード大学など世界トップレベルの大学の学生・卒業生をチューターとし、小論文やインタビュー対策といった試験に必要なアドバイスを行います。 【受動喫煙対策について】 室内禁煙
勤務時間	・9:00 - 18:00 ・ハイブリッドリモート制度は特にない（週5出社）
応募条件	【応募条件】 ・日本語ネイティブレベル ・英語ビジネスレベル以上 カスタマーサービスやカスタマーサクセスの経験を活かしていただけるポジションです！ 【歓迎条件】 ・留学経験がある方 ・成長スピードが速い環境で圧倒的に成長したい方 ・教育業界に興味のある方
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティヴレベル

年　収	経験と能力に基づく
給与に関する説明	・給与は能力と経験により応相談 ・社会保険完備 ・交通費全給 ・教育研修
休　日	・完全週休2日制（火ともう一つの曜日）国 の祝 ・有給休暇 ・夏期休暇 ・冬期休暇
契約期間	正社員雇用
最寄り駅	浅草橋駅から徒歩2分（浅草線、中央総武線）

Copyright © Human Global Talent Co., Ltd. All rights reserved.