

## 求人情報

スタッフレベル

ポジション名	大手一流企業向けマーケティング支援【セールスアナリスト・営業】／年間休日120日以上・リモートワーク実施中
企業名	マーケットワン・ジャパン合同会社
掲載開始・更新	2024-04-03 / 2024-04-03
職 種	コンサルティング・ビジネスコンサルティング/シンクタンク 営業・IT・ソフトウェア・通信業界営業 コンサルティング・マーケティング・PRコンサルティング
業 種	ビジネスコンサルティング
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>国内・外資の大手BtoB企業向けのマーケティングコンサルティングサービスの電話によるマーケティング支援または提案営業を担当いただきます。</p> <p>■具体的には 希望と適性を考慮して、以下のいずれかをお任せします。</p> <p>【セールスアナリスト】 営業から取得した案件について、 顧客からニーズや要望をヒアリング ↓ 最適なアプローチ先や営業戦略についてプランニング ↓ アプローチ先へ電話をかけ ◎販路拡大に繋がる案件の発掘 ◎顧客情報の収集 ◎営業機会の創出 を目指します。</p> <p>【営業】 顧客の現状分析から必要なサービスを提案 ↓ 戦略の策定 ↓ 施策実行のサポート までトータルに担当します。</p> <p>～大手顧客と多数取引～ ◎提案先は国内・外資の大手一流企業。ほとんどが既存顧客からの継続、また他部署からの紹介で、新規開拓は少なめです。 ◎主に提案するサービスは、顧客の組織変革に伴う企画・実装のコンサルティング、デジタルマーケティング、また当社が開発したハイタッチのテレサービス（テレプロスペクティング）など。</p> <p>～キャリアパスについて～ セールスアナリスト⇒プロマネ⇒アカウントエグゼクティブのようなキャリアパスが可能です！</p> <p>◎シニアセールスアナリスト： 難易度高いプロジェクトを担当し、クライアント企業のセールス向けトレーニングも担います。</p> <p>◎プロマネ： プロジェクトの実行プランを顧客と共に企画し、社内・クライアントの進行管理とPDCAプランを行います。</p> <p>◎アカウントエグゼクティブ： 同社の顧客開拓、顧客のマーケティング戦略、ロードマップ構築を行い、事業をけん引するドライバーとなります。</p>
企業について(社風など)	<p>1998年に米ボストンで設立したMarketOne INTERNATIONAL社の日本法人です。 国内で唯一、グローバルxBtoBビジネスのマーケティングに特化し、大手企業や一流企業をクライアントにコンサルティングと実行支援を行っています。</p> <p>【社風】 年齢・年次に関係なく、裁量をもって仕事ができるだけでなく、スキル・活躍は昇給・インセンティブでちゃんと評価します。 もちろん、「業務改善への提案」「新しいポストへの挑戦」も手を挙げれば歓迎される風土です。</p> <p>裁量をもって仕事ができるため、残業時間も自身でコントロールしやすい環境です☆</p>
勤務時間	就業時間：08:30～17:30 （所定労働時間：8時間、休憩：1時間）  フレックス勤務あり（条件付） ※残業月平均20時間程度

	週3出社、週2在宅ワークを実施中 ※入社3か月までは週5日オフィス勤務となります。
応募条件	<p>【必要経験】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・営業経験1年以上（対個人、対法人問いません）</li><li>・日本語ネイティブレベル</li></ul> <p>【あると望ましい経験】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・英語：ビジネスレベル（英語資料、海外研修などがあります。英語力が高い方はグローバルプロジェクトへの参画などのチャンスがあります）</li><li>・新規開拓営業経験</li><li>・無形商材営業経験</li><li>・マーケティング経営学関連の学士号</li></ul>
英語能力	なし
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	日本・円 400万円 ～ 650万円
給与に関する説明	<p>想定年収：384万円～650万円</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・年俸制、インセンティブあり、決算賞与あり</li><li>・昇給：年1回</li></ul> <p>※経験により上記変動します</p> <p>※固定残業代（30時間分・月6万2400円～）含む。超過分は別途支給。</p> <p>通勤手当（全額）、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険等、部門移籍（年1回）、チャレンジ制度、OJTを中心として、業務上での知識は随時研修、米国本社等、海外研修制度あり</p> <p>受動喫煙対策について：屋内禁煙</p>
休 日	完全週休2日制（土・日曜日）、祝日、年末年始、有給休暇（初年度に12日、最大20日）、年間休日120日以上
契約期間	正社員（試用期間3か月）
最寄り駅	東京メトロ日比谷線・都営地下鉄浅草線「東銀座」駅 6番出口 徒歩3分 東京メトロ日比谷線・丸ノ内線・銀座線「銀座」駅 A5出口 徒歩7分 大江戸線 築地市場駅 A3出口 徒歩3分