

Job Detail

Staff Level

Position Title	Client success (recruitment support)/Renewal sales representative/Annual income ~5.5 million yen
Company Name	Human Global Talent Co., Ltd.
Activated / Updated	2024-10-10 / 2024-10-10
Job Type	Sales/AE - Customer Success/Client Success Sales/AE - Corporate Sales Sales/AE - Advertising/Media Sales
Industry	Publishing/Advertising/Printing/Broadcasting
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>★経験者歓迎！グローバル人材転職サイト「Daijob.com」利用企業の採用支援・更新継続営業★</p> <p>Daijob.comサイトのクライアントにおける求職者獲得のためのサービス利用支援や利用促進改善提案を行うことで採用成功へ導き、Daijob.comを利用する採用支援サービスの更新・継続契約獲得を目指します。</p> <p>クライアントの採用成功、サービス契約更新・継続を目標に活躍いただけます。</p> <p>※本ポジションでは、新規開拓営業は行いません。</p> <p>■具体的な業務内容</p> <ol style="list-style-type: none">1. 新規営業担当／アカウントエグゼクティブ担当から契約クライアントの引継ぎ2. Daijob.comサービスの導入・レクチャートレーニング3. 掲載情報の作成(求人、企業概要、注目ポイント)支援4. スカウトレジメ検索、ブックマーク、テンプレート作成5. 応募・パイプライン進捗管理/定例レポーティング及び利用促進施策提案6. 利用実績・採用ニーズに基づいた更新・継続契約の提案及びクロージング <p>■私たちのゴールは、クライアントの採用成功！</p> <p>私たちが目標としているのは求人広告の販売ではなくクライアント企業の採用課題を解決しグローバル人材の採用成功に貢献することです。</p> <p>採用プロセスを支援し、Daijob.comからの採用成功数を増大させていくことで、クライアント企業の人員計画実行に最大限の貢献をしていきます。</p> <p>■入社後は…</p> <p>オンボーディング研修を通して人材業界やクライアントの業界・求人職種についての知見をつけていただきます。</p> <p>候補者獲得のための改善支援提案をフォーマット資料を用いてクライアントに提案いただき、採用成功から次の更新・継続成約を進めていただきます。</p> <p>■クライアント企業について</p> <p>日本で事業展開する外資系企業や海外展開を行う日系グローバル企業が中心。</p> <p>■選考プロセス</p> <p>【書類選考】→【1次面接&適性試験】→【2次面接】→【役員面接】⇒【面談&内定】</p>
	<p>◆特徴</p> <ul style="list-style-type: none">・社員の25%が外国籍社員・ワークライフバランス_平均月残業時間11.9H、有給休暇取得支援（有給取得率61.8%）・男女比_40：60・クライアントの兼ね合いから英語等語学力を活かせます <p>◆会社概要</p> <p>バイリンガルミッドキャリアに特化した国内最大級の大規模環境を保有する「Daijob.com」の運営を中核に人材紹介事業、イベント事業を展開しております。</p> <p>「グローバルに活躍したい人に、最適なポジションを」</p> <p>私たちが掲げているビジョンです。</p> <p>目指しているのは、年齢、性別、国籍、キャリアレベルなどさまざまなユーザー目線に立った、ユーザーのためのサービス。一人でも多くの求職者が最適なポジションにつけるようWeb / 人材紹介 / 転職イベント主催を実施しております。</p>

Company Info	<p>◆配属部署 約20名から構成されるメディア営業部門の配属となります。 ・新規・既存クライアント企業へのサイトサービスを使用した採用支援の他、採用代行や翻訳、日本語学習などグローバル人事サポートを一貫して行うチームとなります。</p> <p>◆会社環境 海外出身者、海外での長期滞在・就労経験を持つグローバル人材が活躍している職場環境です。 海外企業へのプロモーションを通し、グローバルビジネスシーンの最前線に触れることができます。</p> <p>◆募集背景 コロナ禍の状況においてもグローバル人材採用のニーズは急激に回復つつあります。 そういった企業ニーズに応え、Daijob.comのマーケットをさらに広げていくため、中途採用枠ポジションでの募集を決定しました。</p> <p>◆評価制度 それぞれのミッションに合う評価を行いますので、年齢・キャリア問わず積極的に職務領域と裁量権の拡大、年収アップが見込めます。組織編制のタイミングが合えばクライアントサクセスチームリーダーへの早期昇格のチャンスもあります。</p> <p>◆やりがい グローバルマーケットにつながるビジネスの最前線にふれることができます。業務を通して、外資・グローバル企業企業への課題解決力・コンサルティングスキルが身につきます！</p> <p>※受動喫煙防止措置：屋内禁煙</p>
Working Hours	<p>9:00～18:00 （1h休憩あり） コロナ禍に伴い、時差出勤とテレワークを導入しています。</p>
Qualifications	<p>【経験者採用】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・クライアントサクセス・カスタマーサクセス経験者 ・アカウントマネージャー経験者 ・法人向け無形商材における更新・継続営業経験者 <p>■必須条件</p> <ul style="list-style-type: none"> ・日本語がネイティブレベルに近い語学力且つ英語ビジネスレベル、または英語に拒否感がない方 または ・英語がネイティブレベルに近い語学力且つ且つ日本語ビジネスレベル（JLPT N2） <p>■理想の人物像</p> <ul style="list-style-type: none"> ・コミュニケーションスキルが高く、対人折衝能力の高い方 ・グローバル企業に興味があり、世界を相手にビジネスキャリアを積みたい方 ・Web関連サービスのデータ分析・効果測定について知見がある方 ・Web関連ツール（Google Analytics, PaaSなど）を利用した経験を持つ方
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 5500K
Salary Description	<p>【年収】 400万円～550万円 ※クライアントサクセス経験者場合の給与例 ※月40時間みなし残業手当含む ※半年年俸制（年2回 給与改定あり） ※経験・能力を考慮して決定します。</p> <p>【例】 年俸450万円の場合：37.5万円／月みなし残業代（8.9万円 40時間相当分）含む。</p> <p>★人事評価制度においてはミッショングレード制を敷いており、年に2回考課実施します。</p> <p>◆社会保険完備 ◆交通費支給（上限 月額50,000円） ◆社員持株会 ◆財産形成貯蓄制度 ◆退職金制度（確定拠出年金）</p>
	<p>週休2日制（土・日・祝祭日） 年間休日126日（2023年度） 夏期休暇</p>

Holiday Description	冬期休暇 有給休暇 慶弔休暇 育児休暇 傷病休暇
Job Contract Period	正社員雇用 ※3ヶ月試用期間あり
Nearest Station	JR・小田急・京王・東京メトロ新宿駅から徒歩約10分 都営大江戸線新宿西口駅から徒歩約6分 西武新宿線西武新宿駅から徒歩約3分 JR 大久保駅より徒歩3分