

Job Detail

Staff Level

Position Title	Business Development Senior Sales- ソフトウェア【フレックスタイム・面接2回】
Recruiter Company	Michael Page International Japan K.K./マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社
Company Name	Company name is private
Activated / Updated	2024-05-01 / 2024-05-01
Job Type	Sales/AE - IT Sales
Industry	IT - Other
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>台湾拠点日本法人の外資系企業で新規事業立ち上げメンバーとしての機会。企業向けのクラウドサービスの提供を通じたDX支援の事業のシニアセールスとしてのポジション。</p> <p>職務内容</p> <ul style="list-style-type: none">* クラウドサービス事業のシニアセールスとしてのポジション* AWSの基盤構築などを含むAWSインテグレーションの導入の提案* 市場開拓戦略を立案・実行* AIやビッグデータ関連のAWSの活用による顧客の事業の成功に役立てる* 顧客のニーズを把握しながら、新規・既存顧客に対し営業活動を行う <p>理想の人材</p> <ul style="list-style-type: none">* クラウドサービスにおいて営業もしくはBDの経験* 実務経験含むビジネスレベルの英語スキル* コミュニケーションスキルとプレゼンテーションスキル* 起業家精神と自己規律がある方 <p>条件・待遇</p> <ul style="list-style-type: none">* 年収960万円- 1440万円* フレックスタイム制 <p>To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.</p>
Company Info	台湾本社 of マルチメディアテクノロジーグループで音楽・動画配信、クラウドサービス、AIソリューション事業を行っている。アジア中心に事業を展開しており、ユーザー数は2000万人を超える。
Qualifications	クラウドサービスにおいて営業もしくはBDの経験 実務経験含むビジネスレベルの英語スキル コミュニケーションスキルとプレゼンテーションスキル 起業家精神と自己規律がある方
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Native Level
Salary	Depends on experience