

## Job Detail

Manager Level

|                     |  |
|---------------------|--|
| Position Title      | Strategic Account Executive- Software  |
| Recruiter Company   | Michael Page International Japan K.K./マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社  |
| Company Name        | Company name is private  |
| Activated / Updated | 2024-04-30 / 2024-04-30  |
| Job Type            | Sales/AE - IT Sales  |
| Industry            | Software Vendor  |
| Location            | Asia Japan Tokyo   |
| Job Description     | <p>企業のDX化の推進のためのソフトウェアの提供を通じ多種多様な業界を対象にソリューションを提供する外資系企業。新規顧客開拓や既存顧客への契約拡張の営業活動、事業戦略の立案実行を行う</p> <p>Description</p> <ul style="list-style-type: none"><li>* 新規顧客開拓や既存顧客への契約拡張ビジネスの拡大を促進させる</li><li>* 事業プランの策定実行</li><li>* クライアントとのビジネス関係の維持</li><li>* 他チームとの連携マネジメント</li></ul> <p>Profile</p> <ul style="list-style-type: none"><li>* IT業界で7年以上の経験</li><li>* ソフトウェア、サービス、アウトソーシング、コンサルティングなどのソリューション営業経験</li><li>* 大手製造業向け営業経験</li><li>* システムインテグレーターとしての経験</li><li>* ビジネス英語レベル</li><li>* 東京オフィスに出勤可能な方</li></ul> <p>Job Offer</p> <ul style="list-style-type: none"><li>* 年収1600万円- 2100万円</li><li>* 社会保障完備</li><li>* 有給休暇有</li></ul> <p>To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.</p> |
| Company Info        | カナダに本社東京にオフィスを置くソフトウェア業界のリーディングカンパニー企業のDX推進のため、情報保護、AI分析ツールなどのソフトウェアソリューションを提供する企業。  |
| Qualifications      | IT業界で7年以上の経験<br>ソフトウェア、サービス、アウトソーシング、コンサルティングなどのソリューション営業経験<br>大手製造業向け営業経験<br>システムインテグレーターとしての経験<br>ビジネス英語レベル<br>東京オフィスに出勤可能な方   |
| English Level       | Business Conversation Level (TOEIC 735-860)  |
| Japanese Level      | Fluent(JLPT Level 1 or N1)   |
| Salary              | JPY - Japanese Yen JPY 1600K - JPY 2500K   |

