

Job Detail

Staff Level

Position Title	【海外営業】中国語を活かす！金属材料メーカーでトップシェアを誇る企業です◎
Company Name	TOKUSHU KINZOKU EXCEL CO.,LTD.
Activated / Updated	2024-05-09 / 2024-05-09
Job Type	Sales/AE - Foreign Trade Sales Sales/AE - Corporate Sales Sales/AE - Other
Industry	Steel/Metals and Minerals
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>私たちはオーダーメイド型の高機能材料メーカーです。 身近にあるスマートフォン・PC・ゲーム機・自動車・カミソリなど... 幅広い分野で使われ、いろいろな部品の材料に必要とされている金属材料を取り扱っています。</p> <p>現在、中国語、日本語、英語を使う海外営業を募集中です。</p> <p>【仕事内容】 お客様の要望のヒアリングから始まり、注文獲得、お客様や工場との納期や数量の調整、入金確認、アフターフォローまでアシスタントと一緒に一貫して担当します。 入り口から出口まで直接関わり、更に売ったモノが活かされる最終製品まで感じられるお仕事です。</p> <p>独自性の高い金属材料を扱うので、通常入社3ヶ月～半年間程度の期間は当社のモノづくりや製品知識を学びながら、先輩の案件のサポートをしていきます。</p> <p>先輩社員も知識ゼロで入社した人ばかりで、知識は入社してから習得しています。 中国語・日本語・英語について聞ける先輩も多く、仕事の流れ・進め方・注意点など、実践的なスキルを身に付けることができます。 独り立ちの目安を3年程度と考えて、チーム全体でサポートしていきます！</p> <p>【クライアントについて】 クライアントは中華圏にある金属部品メーカーや、アメリカに本社・開発部門を構える世界的なスマホ・パソコン関連のメーカー。 ほとんどが既存の取引先で、新規の場合も紹介や問い合わせ案件が中心です。飛び込み営業はありません。 要件ヒアリングの段階では英語、納期確認など自社工場とは日本語、納品先とは中国語といった形で、2～3か国語を駆使して業務を進めます。 アメリカのような時差の大きい国とは、主にメールでやりとりしています。</p> <p>※残業は月2～10時間程度です。 ※最大月に1回、1週間～10日程度の海外出張があります。出張先は中華圏が中心です（一部欧米の可能性もあり）。 ※ご本人の希望も考慮しながら、将来的に海外転勤が発生する可能性があります。</p> <p>【所属部署について】 海外部門所属メンバーは現在13名。「グローバル営業G」と「セールスタスクチーム」に分かれており、日本人・中国人・台湾人が所属しております。 今回は「セールスタスクチーム」に配属予定となります。 セールスタスクチームは現在6名。（マネジャー1名、アシスタントマネジャー1名、営業職2名、アシスタント2名です。）</p>
	<p>パソコン・スマートフォン・自動車・ゲーム機・エアコン・プリンター・カメラ・時計・カミソリ・編機等、身近なものから工業機器まで、幅広い分野で使われる「金属材料」を製造しているメーカーです。</p> <p>弊社のウリは『独自性』と『対応力』。「紙よりも薄くて厚さが一定の金属」「変形させやすく強度が高い材料」「絶縁性と通電性を両立させた材料」など、難しいオーダーに答え続けてきた結果、身の回りの様々な製品に使用される材料でトップシェアを誇っています。常に時代の最先端を走る精密金属材料メーカーとして、今後も世界の「モノづくり」をリードしていきます。</p>

Company Info	<p>【国内拠点】 東京本社 大阪 長野 東北 埼玉 福井</p> <p>【海外拠点】 中国（上海）・台湾・シンガポール</p> <p>【グループ会社】 ㈱トッキンHD、㈱さやの湯処、ワイ・ケイ・マテリアル、(有)護</p> <p>【グループ連結売上】 135億7千万(2022年)</p> <p>【主な取引先】 キヤノン、京セラ、パナソニック、ニコン、Hondaエンジニアリング、富士通、マブチモーター、村田製作所、TDK、東芝 他多数</p> <p>【受動喫煙対策について】 屋内全面禁煙（ビル共有の喫煙所あり）</p>
Working Hours	<p>9:00 - 17:30（休憩45分） ■フレックス制あり：コアタイム11:00～15:00</p>
Qualifications	<p>【必須条件】 ◆日本語：流暢（N1レベル）～ネイティブレベル ◆中国語（北京語）ビジネスレベル以上 ◆日本国内での就業経験（法人営業経験）：2年以上 ◆基本的なPCスキル（Excel、PowerPoint）</p> <p>【歓迎条件】 ◆英語：ビジネスレベル以上</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Chinese Level	Business Conversation Level
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 5000K
Salary Description	<p>年収350万円～500万円 ※標準賞与での計算です ※経験と能力に基づき決定します</p> <p>【賞与】 定期賞与年2回、決済賞与2回（業績による）/ 標準年4.5か月分 / ※2022年度実績8ヶ月、2023年度実績10ヶ月</p> <p>【昇給】 あり（年1回）</p> <p>【その他手当】 家族手当 ... 配偶者15,000円、第一子6,000円、第二子以降5,000円 残業手当 ... 全額支給（固定残業・みなし残業なし） 通勤手当 ... 月5万円まで全額支給 ほか役付手当、海外出張手当等</p> <p>【福利厚生】 健康保険 厚生年金 労災保険 雇用保険 社員持ち株会 資格取得祝金（最大10万円） 在宅勤務制度あり 財形貯蓄（総合福祉団体定期保険、団体生命保険） 食事補助制度（毎月会社からチャージあり） 賃貸契約時の割引制度あり 私服通勤可（オフィスカジュアル、ネクタイ不要） 独身寮あり(30歳未満 入寮可／東武東上線「鶴ヶ島駅」より徒歩5分／寮費12,000円)</p>
Holiday Description	<p>年間休日123日 ◆完全週休2日制（土日） ◆祝日（※一部会社カレンダーによる） ◆年末年始 ◆ゴールデンウィーク ◆夏期休暇 ◆有給休暇（時間有休、半日有休、積立有休あり） ◆慶弔休暇 ◆産前産後休暇 ◆育児休暇 ◆介護休暇</p>
Job Contract Period	正社員 ※3～6ヶ月の試用期間中は契約社員（給与額は同額）。その後、正社員と

	して労働契約を締結します。
Nearest Station	目白本社 ... JR目白駅より徒歩5分