

Job Detail

Company Code:69083 Job Code:20240408-128-01-011

Manager Level

Position Title	リーダー候補【ITソリューション営業】Salesforce認定パートナー/ベテラン歓迎
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)ウフル
Activated / Updated	2024-05-19 / 2024-05-19
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	IT - Other
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>Salesforce、AWS、Azure、GCPなどのパブリッククラウドサービスの中から最適なクラウドを組み合わせたシステムインテグレーション提案をお任せします。</p> <p>【具体的には】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・顧客へのヒアリング、現状分析・課題提起</li><li>・自社開発や自社プロダクト導入を見据えた課題解決の提案、企画書作成</li><li>・社内の関係部署と議論をしながら、業務要件定義・システム要件定義</li><li>・顧客への提案・クロージング</li><li>・ゼネコン、地方自治体等、規模の大きい案件をお任せします</li></ul>
Company Info	<p>■システムインテグレーション事業■マーケティングクラウド事業■パブリッククラウド事業■データアナリティクス開発事業■クリエイティブ事業■IoTソリューション事業</p> <p>従業員数 233名</p>
Qualifications	<p>【必須】■SIのソリューション営業ご経験(2年以上)</p> <p>■新規開拓営業経験（パイプライン創出からクロージングまで）</p> <p>【歓迎】</p> <p>■Salesforce、AWS、Microsoft Azure、GCPなどのパブリッククラウドサービスの取り扱いご経験■SEやPMのご経験 ■デジタルマーケティングのご経験■ネット広告プランニング、アドテクノロジー関連業務のご経験</p> <p>■ソーシャルメディア関連業務のご経験 ■BI、統計解析、データマイニング業務のご経験</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 15000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員