

Job Detail

Company Code:e3976 Job Code:20230729-172-01-026

Manager Level

Position Title	【不動産業界向け法人営業】都内有数のオフィスビルへ導入/サイネージ広告
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)東京
Activated / Updated	2024-05-19 / 2024-05-19
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	IT - Other
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>エレベーターメディア事業を展開する当社にて、広告放映を行うモニター・プロジェクター端末を都内オフィスビルに設置活用提案するセールスを募集。物件のESG評価UP/管理情報DX化に寄与し、様々な大手不動産法人</p> <p>での活用実績があります。都内の大規模オフィスビル所有法人を中心に新規/既存フォローを実施。日本市場でのシェア拡大を目指します。【詳細】オフィスビルをメインに既存のお客様の営業フォロー及び既存のお客様からの紹介を介した開拓を通した市場開発をお任せ。ターゲットは明確なため、既存のお客様との関係構築、深耕を通して戦略的にマーケットを拡大して頂く事を期待します。 ※建物の改変を伴う業務は含みません。</p>
Company Info	<p>エレベーターメディア事業</p> <p>従業員数 20名</p>
Qualifications	<p>【いずれか必須】個人/法人に対する新規営業経験2年以上</p> <ul style="list-style-type: none">・不動産業界に関わる営業経験（取引先や営業対象が不動産業界）・不動産業界にて、法人向け新規開拓営業実績のある方 <p>【歓迎】リードジェネレーションのご経験 ■当社に関して：中国では1兆円を超える規模まで成長、現在世界で広がってる「エレベーターサイネージ」の国内トップランナー。この1年間で10倍の収益の成長を誇っており、非常に大きく事業が拡大しているフェーズ。日本を代表する大企業が入る主要なオフィスへの導入が着々と進み、マーケットにて高いシェアを誇っています。</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 13000K
Holiday Description	年間休日 122日
Job Contract Period	正社員