

Job Detail

Company Code:c9557 Job Code:20240315-137-01-012

Manager Level

| | |
|---------------------|---|
| Position Title | 【企画営業/統括候補】 残業月平均20H程/美容市場でのSTELLA BEAUTE 拡販活動 |
| Recruiter Company | 株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent) |
| Company Name | (株)K i r a l a |
| Activated / Updated | 2024-05-09 / 2024-05-14 |
| Job Type | Sales/AE - Other |
| Industry | Electronics, Components, and Semiconductor Manufacturing |
| Location | Asia Japan Tokyo |
| Job Description | <p>当社は、スタートアップの美容家電メーカーです。第5期目に突入し、売り上げ及び組織化拡大に向けた部門強化のため、新しい形での商品拡販に取り組んでいただけの企画営業の統括長候補を新たに募集いたします。</p> <p>【詳細】当社ブランドのSTELLA BEAUTEの商品について●パートナー開拓、パートナー管理、企画提案●メンバーおよび業務マネジメント●事業戦略・KPI設定●美容市場でのSTELLA BEAUTEブランド拡販活動★弊社商品取扱いディーラー営業と共にヘアサロン、エステサロンへ提案導入活動、導入サロンへの販売促進活動の実施、販売チャネル開拓を行っていただきます。【変更の範囲】会社の定める業務</p> |
| Company Info | <p>「BEAUTY (美しさ)」と「LIFE (生活)」の領域で、斬新的・画期的でワクワク(驚き)とドキドキ(幸せ)を提供するプロダクト・サービスの企画・開発および流通にかかる事業</p> <p>従業員数 70名</p> |
| Working Hours | 09:30~ 18:30 |
| Qualifications | <p>【いずれも必須】★美容市場・美容商材に携わり、法人向けの販路・チャネルの開拓を行ったご経験★マネジメントのご経験 (3年以上)</p> <p>【歓迎】責任者として法人営業の事業部門の立ち上げ経験</p> <p>★ビューティブランド「STELLA BEAUTE」は、ローンチから1年で累計40,000台出荷を達成したヒットブランドとなっています。</p> <p>★月平均残業時間20H程度、無駄が嫌いな社風なため残業は極力せず、やるべきことをやって帰るという社風が定着しております。産休育休の復帰率も100%、福利厚生も充実、ベンチャーですが人事制度の改定や社員が働きやすくなる施策に日々向き合っています。</p> |
| Japanese Level | Fluent(JLPT Level 1 or N1) |
| Salary | JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 10000K |
| Holiday Description | 年間休日 120日 |
| Job Contract Period | 正社員 |