

Job Detail

Company Code:85616 Job Code:20231111-002-01-185

Manager Level

Position Title	【ITソリューション事業部/法人営業（リーダー・マネージャー候補）】
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	レバレッジズ(株)
Activated / Updated	2024-05-09 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Employment Agency
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>主にtoBクライアントへの戦略作りを担っていただきます。</p> <p>【具体的な業務内容】法人営業チームのマネージャーとして、事業拡大のための企画?実施までを担当いただきます。</p> <p>■新規案件を最大化するための施策を企画から実施まで、現場を巻き込みつつリードしていただき</p> <p>■顧客セグメント別の課題を特定し、法人戦略を検討していただく</p> <p>■その戦略の企画と実行部分を、法人営業組織に横串で入り込み対応いただく</p> <p>■他社競合の状況加味した上での戦略立案</p>
Company Info	<p>■自社メディア事業</p> <p>■人材関連事業</p> <p>■システムエンジニアリング事業</p> <p>従業員数 1677名</p>
Working Hours	09:00～ 18:00
Qualifications	<p>【必須】■法人営業としてのご経験かつ、営業戦略立案や企画実施のご経験 ■全社を巻き込んだ横断型の事業戦略に携わったご経験</p> <p>■組織マネジメントのご経験</p> <p>【歓迎】■20名以上の組織マネジメントのご経験</p> <p>■大手クライアントの新規開拓、深耕営業経験</p> <p>【求める人物像】■目標達成へのコミットメントが強い方</p> <p>■事業目線で物事を考えられる方</p> <p>■マネジメント範囲を拡大させたいと考えられている方</p> <p>■顧客志向が高く、法人顧客の本質的な課題解決に取り組みたいと思われている方</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 10000K
Holiday Description	年間休日 121日
Job Contract Period	正社員