

Job Detail

Company Code:f7134 Job Code:20240109-001-01-005

Manager Level

Position Title	[大阪]海外営業/陸上機械事業部/英国系輸出企業/年休120日以上
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	アイエスエスマシナリーサービス(株)
Activated / Updated	2024-05-09 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Wholesale Trade/Import-Export
Location	Asia Japan Osaka
Job Description	<p>海外のプラント会社(中近東・アジア・中南米等)の顧客に向けて、機械部品の海外営業をお任せします。通常業務はメールや電話でのやり取りを中心に、数ヶ月に1度(期間:3?4日から2週間程度)の海外出張があります。</p> <p>【ご入社後】1?2年程、貿易業界の知識を業務を通じて習得して頂きます。業務の習熟度に合わせて、海外出張にも行って頂きます。</p> <p>【営業内容】仕入れ先と共に、海外の顧客先を訪れ、商品の説明及び納期・価格調整等の折衝を行います。既存顧客がメインで、100%海外企業になりますので、英語でのコミュニケーションが日常的に発生します。※中東等海外の顧客(プラント現場)に行って頂くこともございます。</p>
Company Info	<p>■輸出商社として、船舶部品機器（船用機械事業部）、プラント部品機器（陸上機械事業部）の輸出をメインに世界規模で事業を展開 ■国内外の船主および船舶管理会社に対して救命ボート等救命設備全般のトータルメンテナンスを提供</p> <p>従業員数 120名</p>
Working Hours	09:00～ 17:00
Qualifications	<p>【必須】■営業経験(業界・商材不問) ■ビジネスでの英語使用経験(TOEIC750以上) ■輸出に関連する貿易の基礎知識</p> <p>★厳しいノルマは無く、目標を立て、数字達成に喜びを感じる方はご活躍いただけます！</p> <p>【働き方】■業務習得後は自分で仕事を取ったり、海外出張を作ったりと裁量権高く、豊富なチャンスが与えられます。■現在は2回/週を上限として在宅勤務を取り入れています。</p> <p>【社風】社員の定着率が良くフラットな社風。外資系の文化と日本企業特有の温かい雰囲気腰を据えて働けます。</p> <p>※ご入社後、身につくスキル/経験できることは制度・福利厚生の備考をご確認ください。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5000K - JPY 6500K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員