

Job Detail

Company Code:b7763 Job Code:20240106-125-01-031

Staff Level

| | |
|---------------------|--|
| Position Title | 東京【海外営業】創業95年の理化学機器商社/無借金経営/残業15h/経験者歓迎！ |
| Recruiter Company | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| Company Name | 藤本科学(株) |
| Activated / Updated | 2024-05-19 / 2024-05-19 |
| Job Type | Sales/AE - Other |
| Industry | Other |
| Location | Asia Japan Tokyo |
| Job Description | <p>当社における国際営業の担当として、アジア地区における日系大手工場へ輸出する取引を中心に営業活動を行っていただきます。</p> <p>【具体的に】■分析装置、特注装置、ほか理化学製品、消耗品および研究設備一式の移設などアジア地区の日系大手工場へ輸出する取引を中心に国際営業を担当して頂きます。</p> <p>【将来的には】■当初は出張ベースで現地工場への拡販、開拓を行って頂きます。海外派遣員として現地国に駐在の可能性もございます。</p> <p>（業務内容の変更の範囲）当社業務全般</p> |
| Company Info | <p>■研究用理化学機材、試験器、電子計測器等の国内外への販売および、治具等加工設計製品■主要取引先：日立製作所、レゾナック、日立建機、原子力研究開発機構、大手企業研究機関、国公立および私立大学等</p> <p>従業員数 52名</p> |
| Working Hours | 08:50～ 17:30 |
| Qualifications | <p>【必須】■アジアほか海外駐在や出張を5年以上経験された方</p> <p>【入社後】■OJTによるサポートはもちろん、社内での商品勉強会を定期開催しており、チームで相談しながら仕事を進める文化があります。</p> <p>【強み】■他社に先駆けて海外展開に着手し、日本企業の工場海外移設による需要獲得が見込まれます。また、「技術センター」を新設し、商社機能だけでなく設計やオーダー等顧客ニーズに踏み込んでソリューションを提供することで価格競争にはならない差別化戦略が奏功しています。</p> |
| English Level | Business Conversation Level (TOEIC 735-860) |
| Japanese Level | Fluent(JLPT Level 1 or N1) |
| Salary | JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 5000K |
| Holiday Description | 年間休日 123日 |
| Job Contract Period | 正社員 |