

Job Detail

Company Code:10998 Job Code:20231021-006-01-019

Manager Level

Position Title	【営業/大阪】 <<工業材料の営業>> プライム上場/海外事業拡大につき増員
Recruiter Company	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
Company Name	巴工業(株)
Activated / Updated	2024-05-18 / 2024-05-18
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Industrial Equipment/Heavy Electrical Machinery/Facility Equipment
Location	Asia Japan Osaka
Job Description	<p>無機系・有機系原材料その他、工業関連の各種材料に係る輸入商社業務及び海外営業をお任せします。(建材、コンクリート、耐火物、セラミックス、合金鉄、樹脂、塗料・接着剤の業界が主な既存顧客)</p> <p>■既存顧客のフォロー、新規顧客・新規商材の開拓■海外サプライヤーの担当者との商談■営業に付随する諸業務(見積/納期管理/在庫管理/入金管理/与信管理他)※英語使用の機会あり(Eメール/電話/アテンド等)</p> <p>【出張エリア】 ■国内(中国・四国・中部地方)1ヶ月に4?5回程度 ■海外(中国・東南アジア他)1年に1?2回程度</p> <p>変更範囲：当社業務全般</p>
Company Info	<p>■分離機器の製造販売(機械事業)</p> <p>■化学工業製品を中心とした先端商品の輸入販売(化学品事業)</p> <p>従業員数 730名</p>
Working Hours	09:00~ 17:40
Qualifications	<p>【必須】 ■営業のご経験(5年以上) ■化学品商社・メーカーでのご経験(3年以上) ■普通自動車免許(AT限定も可) ■語学 TOEIC 550点以上</p> <p>【尚可】 ■原材料取扱い商社・メーカーでのご経験</p> <p>【入社後について】 ■1週間 本社で社内業務の基本研修 ■3?6カ月のOJTを実施 ■6ヵ月以降も随時実務指導を実施</p> <p>【魅力】 業界にとらわれず、自由な営業活動・商権開発ができます(自由度が高い)</p> <p>【求める人物像】 ■個人で思索・考察することができる方 ■人と接する機会が多く、周囲と協同で物事を進めることが得意な方 ■柔軟な発想が出来る方 ■スピード感をもって業務を進められる方</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4500K - JPY 7000K
Holiday Description	年間休日 122日
Job Contract Period	正社員