

Job Detail

Company Code:40439 Job Code:20230815-038-01-036

Staff Level

Position Title	【大阪/医薬品原薬の輸入営業】※海外出張あり/賞与前年実績平均7.6ヶ月
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	コア商事(株)
Activated / Updated	2024-05-08 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Pharmaceuticals
Location	Asia Japan Osaka
Job Description	<p>コア商事は、ジェネリック医薬品の原薬の輸入・販売を行っている専門会社です。海外の医薬品原薬サプライヤーとコンタクトを取り、原薬の輸入販路構築から国内の製薬会社への提案営業までご担当いただきます。</p> <p>【業務内容】●海外サプライヤーの発掘・契約業務（品質・納期・価格などの交渉）●海外サプライヤーとの窓口として日常的な問合せに対応（メールおよび電話）●海外製造所を訪問しての確認や交渉業務（Webと対面を併用し実施）●国内の製薬メーカーへの提案営業（既存取引先からのニーズ開拓、新提案）※製薬メーカーの購買部門や技術部門に対して提案営業 ●国内・海外で開催される展示会への参加（年数回程度）</p>
Company Info	<p>ジェネリック医薬品原薬の輸入・販売</p> <p>《販売先》ジェネリック医薬品メーカー全般/大手製薬メーカー全般</p> <p>従業員数 76名</p>
Working Hours	09:00～ 17:30
Qualifications	<p>【必須】■海外と交渉できる英語力（電話、メール等） ※海外原薬製造所とメール・電話にてやりとりをする業務が日常的にあるため。※ 目安：TOEIC700点もしくは英検準1級以上</p> <p>【歓迎】■法人営業の経験（貿易商社の経験、メーカーへの営業経験がある方、大歓迎）■医薬品、医薬品原料、中間体等の業界経験者 ■高等専門学校または大学理系学部出身者（化学系のバックグラウンドがある方、大歓迎）※海外留学、海外バックパッカー、海外との実務等の経験がある方、歓迎します。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 5000K
Holiday Description	年間休日 125日
Job Contract Period	正社員