

## Job Detail

Company Code:71891 Job Code:20231124-146-01-001

Manager Level

Position Title	【三木/海外営業】ニッチ業界でトップクラスのシェア◎転勤無◎第二新卒歓迎
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)岡田金属工業所
Activated / Updated	2024-05-10 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Steel/Metals and Minerals
Location	Asia Japan Hyogo
Job Description	<p>■幅広い用途のノコギリを製造する当社にて、海外での代理店向け営業をお任せします。今後の海外展開における中核メンバーの募集です。マーケティングを含む海外の卸や販売店などの販路探し、海外での展示会出展</p> <p>等/ 販路、売れ筋などの市場調査を行い、新商品開発の提案</p> <p>【入社後の流れ】入社1年?2年かけて、営業としてのスキルを身に付けていただきます。先輩と同行しての出張や通訳、翻訳業務がメインです。</p> <p>【募集背景】今後の海外展開を広げていくための募集です。共に作り上げていくやる気のある方や、末永く勤務ができる方を募集しています。）【業務内容の変更の範囲】当社業務全般</p>
Company Info	<p>■替刃式手引鋸(ゼットソー)・電動鋸用替刃の製造販売。</p> <p>【販売先】工具商社、一般工具店、大手量販店、ホームセンター、海外輸出（台湾、中国、アメリカ、イタリア、イギリス、ドイツ他）</p> <p>従業員数 91名</p>
Working Hours	08:00～ 17:00
Qualifications	<p>【必須】TOEIC750点以上もしくは同等レベルの英語スキルがある方</p> <p>【歓迎】なんらかの営業のご経験（法人/個人・無形/有形不問）</p> <p>【求める人物像】仕事を楽しめる方/様々なことに挑戦したい方</p> <p>【期待する役割】海外展開の中核として、同事業をけん引して頂く事を期待します。経営陣とも距離が近く、風通しの良い社風の為、自らの市場調査結果をもとに経営陣に海外展開の方向性(展開エリア/国・展開商材)を提案することができ、非常に大きな裁量をもって働くことが可能です。</p> <p>【今後の展望】海外展開の強化(全体売上の現在18%程度)により、更なる事業拡大を行う予定です。今後10年で3?5倍の売上を目指しています。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 6000K
Holiday Description	年間休日 115日
Job Contract Period	正社員