

Job Detail

Company Code:40439 Job Code:20230815-038-01-034

Manager Level

Position Title	【大阪府/医薬品原薬の輸入営業】※マネージャー候補/賞与前年実績平均7.6ヶ月
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	コア商事(株)
Activated / Updated	2024-05-20 / 2024-05-20
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Pharmaceuticals
Location	Asia Japan Osaka
Job Description	<p>コア商事は、ジェネリック医薬品の原薬を輸入・販売する専門会社です。海外の医薬品原薬製造サプライヤーにコンタクトを取り、原薬の輸入販路構築から国内製薬メーカーへの提案営業までご担当いただきます。</p> <p>【具体的な業務内容】 ■国内の製薬メーカーへの提案営業(ニーズ開拓/新提案) ■海外サプライヤーとの窓口として日常的な問合せに対応(メール/電話) ■海外サプライヤーの発掘・契約業務(品質/納期/価格などの交渉) ■海外製造所を訪問しての、確認や交渉業務(WEBとFace to Faceを併用し面談実施) ■国内、海外展示会への参加(年数回程度) ■国内外出張あり(海外：中国/韓国/インド/ヨーロッパ等)</p>
Company Info	<p>ジェネリック医薬品原薬の輸入・販売</p> <p>《販売先》ジェネリック医薬品メーカー全般/大手製薬メーカー全般</p> <p>従業員数 76名</p>
Working Hours	09:00～ 17:30
Qualifications	<p>【必須】 ■マネジメント経験 ■海外と交渉できる英語力(電話/メール等) ※海外原薬製造所とやりとりをする業務が日常的にあるため(目安:TOEIC700点) ■法人営業の経験(貿易商社の経験、メーカーへの営業)</p> <p>経験だと尚可) 【歓迎】 ■高専もしくは大学理学系学部出身者(化学系のバックグラウンドがある方大歓迎) 【求める人物像】 ■高いコミュニケーションスキル ■リーダーシップ能力 ■学習意欲の高い方 【教育体制】入社後研修の後は基本的にはOJTにて行い、フォロー体制もしっかりしているのでご安心ください。中途入社社員も多く、様々な経歴の方が活躍しております。(前職例：貿易業界、治験業界、保険業界、鉄鋼業界等)</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5500K - JPY 6500K
Holiday Description	年間休日 125日
Job Contract Period	正社員