

Job Detail

Company Code:12962 Job Code:20240331-115-01-028

Manager Level

Position Title	[WEB面接可][大阪/事業企画/出資活動支援・M&A]成長し続ける事業領域
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)クボタ
Activated / Updated	2024-05-13 / 2024-05-14
Job Type	Planning/Marketing/PR - Business Development/Business Management/Corporate Planning
Industry	Industrial Equipment/Heavy Electrical Machinery/Facility Equipment
Location	Asia Japan Osaka
Job Description	<p>【業務内容】・M&A戦略の企画と推進（対象会社の調査、契約交渉、上申、クロージング対応等）・競合他社の情報収集（国内外の展示会での調査を含む）・社内関係部門との連携促進（機械事業本部内の事務局の役割を担う）・イノベーションセンター投資案件の支援（上申、契約書支援、送金等手続き支援、ルールの策定等）◆仕事の進め方欧州イノベーションセンターと北米イノベーションセンターから投資案件の提案がされ、投資を実現するまでのステップを日本側のマネジメント部門としてサポートします。【関わる部門】欧州・北米イノベーションセンター、研究開発部門、法務部、経理部及び各事業部【年間投資案件/提携案件数】5~10件/年程度</p>
Company Info	<p>※IFRS適用先であるため、経常利益欄には営業利益を記載 ■農業機械、レジャー用ビークル、芝刈り機、建設機械、エンジン、パイプシステム、水処理システム、素形材、電装機器などの開発・製造・販売・サービス。</p> <p>従業員数 41605名</p>
Working Hours	08:30～ 17:00
Qualifications	<p>【必須】経営企画/事業企画部門などにおいて事業戦略の立案、実行に携わった経験。【歓迎】・メーカー（農機、建機、エンジン、産業機械等）での業務経験・M&A及び出資業務の経験（スタートアップへの出資含む）</p> <p>・経営管理/財務管理に携わった経験・英語圏での業務経験・プレゼンテーション能力及び、企画書作成能力。◆ポジションのやりがいや魅力</p> <p>・M&Aを通じた事業企画やプロジェクト推進するノウハウを習得できる。</p> <p>・欧州、北米、およびアジアの案件を扱うことから、グローバル人材としての経験を積むことができる。・出張による現場での現物の確認を奨励しており、知見を広げることができる。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4500K - JPY 8500K
Holiday Description	年間休日 125日
Job Contract Period	正社員