

Job Detail

Company Code:79835 Job Code:20240328-142-01-014

Manager Level

Position Title	【アカウントセールス】大阪勤務/世界1プラットフォームで海外進出支援
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	アリババ(株)
Activated / Updated	2024-05-23 / 2024-05-23
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Business Consulting
Location	Asia Japan Osaka
Job Description	<p>中国アリババグループが展開する世界最大BtoBマッチングサイトを日本国内の中小企業の方に有効活用いただき、海外販路拡大をご支援することがミッションです。様々な企業の経営者と接点を持ち、経営課題に関わることが出来ます。</p> <p>既にご契約いただいている企業様と伴走し、課題解決や改善提案をしながらご契約更新いただきます。取引先も在籍しているメンバーも業界偏ることなく異業種出身の優秀なメンバーが揃っている環境です。IT企業の知見はもちろん他業種の知見も身に着けながら、経営者の方と折衝いただきますのでご自身の業務範囲や営業スキルが成長出来る環境です。</p>
Company Info	<p>■BtoBおよびBtoCの海外進出支援サービス ■アリババグループの提供する各種サービスの展開</p> <p>従業員数 63名</p>
Qualifications	<p>【必須】 ■無形商材法人経験3年以上 【歓迎】 ■高単価の商材を扱い、お客様への対応を大事にしながら成果を残されてきた方が活躍できるイメージです。</p> <p>■論理的思考能力を持ち、能動的に行動できる方 ■契約単価200?500万規模の営業経験</p> <p>【魅力】 ■土日祝休/平均残業14?20hの働きやすい環境/フレックス/在宅・出社のハイブリット勤務/大阪or東京のポジションでの募集</p> <p>■確かな評価制度で、KPIが設計されており成長できる環境が整っています。*Alibaba.comサービス案内https://www.b2b.alibaba.co.jp/</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Chinese Level	Daily Conversation Level
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 6000K - JPY 8500K
Holiday Description	年間休日 124日
Job Contract Period	正社員