

Job Detail

Company Code:79835 Job Code:20240328-142-01-013

Manager Level

| | |
|---------------------|--|
| Position Title | 【営業】中国語必須/IT業界営業経験者歓迎！Tmallジャパン/アリババグループ |
| Recruiter Company | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| Company Name | アリババ(株) |
| Activated / Updated | 2024-05-13 / 2024-05-14 |
| Job Type | Sales/AE - Other |
| Industry | Business Consulting |
| Location | Asia Japan Tokyo |
| Job Description | <p>ターゲットブランドにアプローチし、ブランドに適切な提携ビジネスモデルを提案?出店までを一気通貫でご担当いただきます。担当カテゴリーの業界展示会に参加し市場動向を把握し、より多くのブランドの連携を</p> <p>蓄積して展開いただく事が出来ます。越境ECサイトにも関わるので、マイクロマネジメントに携われます！</p> <p>【得られるスキル&魅力】■EC業界の最先端のノウハウと情報 ■データ分析能力 ■国内外のチームとのやり取りから得られる国際コミュニケーション能力 ■日本から海外への販路拡大の提案することで様々な企業の経営者と接点を持ち、企業が持つ経営課題に関わることが出来ます。</p> |
| Company Info | <p>■BtoBおよびBtoCの海外進出支援サービス</p> <p>■アリババグループの提供する各種サービスの展開援</p> <p>従業員数 63名</p> |
| Working Hours | 10:30～ 19:30 |
| Qualifications | <p>【必須】営業として実績を残された経験のある方</p> <p>【歓迎】■担当カテゴリーに関する市場動向やトレンドに敏感で、競合他社の動向を的確に把握できる方</p> <p>■プロジェクト管理能力に優れ一気通貫で担当業務を進行し、期限を守って成果を出せる方■コミュニケーションスキルを持ち、クライアントとの関係構築や提案活動が得意な方■チームでの協力や他部門との調整が円滑に行える方■自己管理能力を持ち、複数のプロジェクトを同時に遂行できる方/海外出張や展示会への参加が可能な方■越境ECサイトの運営やマーケティングに関する知識・経験をお持ちの方</p> |
| Japanese Level | Fluent(JLPT Level 1 or N1) |
| Chinese Level | Daily Conversation Level |
| Salary | JPY - Japanese Yen JPY 5000K - JPY 8000K |
| Holiday Description | 年間休日 124日 |
| Job Contract Period | 正社員 |