

Job Detail

Company Code:e0786 Job Code:20240316-126-01-007

Staff Level

Position Title	【東京/海外営業】ビジネスレベルの英語力を活かす！年休120日/住宅手当有り◎
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)G L H A K K O
Activated / Updated	2024-05-13 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Chemicals/Petro-Chemicals
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>■当社の営業担当として当社製品「グラスライニング化学機器」の海外営業をお任せいたします。営業先は台湾やシンガポール、マレーシア、インドネシアの東南アジアがメインになります。</p> <p>【具体的には】既存顧客への営業をメインに、受注先への積算や見積もり、製品を輸出するための経済産業省への輸出許可申請業務をお任せします。【採用背景】海外営業事業部の強化【入社後研修につきまして】入社後3カ月?4か月程度、本社（大分県）にて研修を実施し商品知識等の取得いただくため業界未経験の方でも安心して業務に取り組むことができます。※研修先への移動費、研修中の滞在費（ホテル泊）は企業負担です。</p>
Company Info	<p>グラスライニング機器の専門メーカーとして、グラスライニング機器の製造・販売・メンテナンス・技術サービス</p> <p>従業員数 132名</p>
Working Hours	09:00～ 17:45
Qualifications	<p>【必須】■ビジネスレベルの英語力をお持ちの方■行動力に自信のある方《当社の働き方について》■海外出張の頻度は月に1回程度 ■国内での海外顧客への営業はメール・電話で実施。</p> <p>【当社について】 GL HAKKO（旧：八光産業株式会社）は2021年2月に旭製作所（AGI）グループの傘下に入り経営システム、財務管理のルールの統合を行っている。従前の企業の社風からの転換、管理方法の変更が重要なタスクとなるため、組織改革の馬力のある方、柔軟性のある方を求めています。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 4500K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員