

Job Detail

Company Code:b2454 Job Code:20240129-173-01-012

Manager Level

Position Title	【経営企画】モビリティ、ヘルスケア事業を中心としたM&A・JV戦略の推進
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	ジャミール商事(株)
Activated / Updated	2024-05-13 / 2024-05-14
Job Type	Planning/Marketing/PR - Business Development/Business Management/Corporate Planning
Industry	Wholesale Trade/Import-Export
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>当社は業容拡大のため、従来の輸出入ビジネスに加えて、M&A・JV戦略の企画・実行機能の拡大に取り組んでいます。</p> <p>当本部は、戦略策定に加えて、M&A, JV案件を企画し、国内において起用する信頼のある大手アドバイザーとともに、相手方との交渉に当たります。交渉においては、ドバイ、シンガポール等に所在する社内スペシャリスト部門（M&A、法務、財務、税務など）がバックアップしてくれます。</p> <p>また付随業務として、ALJ本社マネジメントに対する戦略資料の作成、取りまとめ作業が発生することがあります。</p>
Company Info	<p>自動車・部品の輸出、環境エネルギー、ヘルスケア、レクサス販売店運営</p> <p>従業員数 70名</p>
Qualifications	<p>【必須】 ■基本的な業務知識(M&A, JV)</p> <p>■M&A業務執行にかかわった経験(チームメンバーでも可)</p> <p>※商社、事業会社でのM&A執行, valuation, PMI等の経験は特に活かせます。</p> <p>【歓迎】</p> <p>■中東に興味がある方</p> <p>■特定分野の知識（モビリティ、ヘルスケア、エネルギー等）がある方は、尚歓迎です。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 6000K - JPY 8000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員