

Job Detail

Company Code:a3069 Job Code:20230608-108-01-071

Manager Level

Position Title	【セールス責任者（責任者候補）】国内最大級医療プラットフォーム/年休120日◎
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)メディカルノート
Activated / Updated	2024-05-12 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Internet Services/ISP (Internet Service Provider)
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>当社は月間約1,800万人以上が利用する日本有数の患者向け医療情報プラットフォーム『Medical Note』を運営しております。</p> <p>製薬会社向け事業における営業責任者・責任者候補をお任せいたします。</p> <p>製薬会社との日頃の営業活動を通してマーケティング等の様々な課題をヒアリングし、弊社が運営するサービスを活用したソリューションを企画・提案いただきます。</p> <p>【業務】■顧客リレーションシップの構築維持(顧客:大手製薬会社/医療機器メーカー/大手総合代理店)</p> <p>■新規顧客開拓と既存顧客管理 ■メンバーの育成</p> <p>■営業チームのマネジメント業務・KPIの設定および管理</p> <p>■マーケット動向の分析と・営業戦略の立案・実行</p>
Company Info	<p>デジタルヘルスケアプラットフォーム事業、ヘルスケアDX事業</p> <p>従業員数 120名</p>
Qualifications	<p>【必須】■エンタープライズ向けの法人営業およびコンサルティング経験</p> <p>■セールス組織のマネジメント</p> <p>■事業戦略立案や予算管理など経営管理</p> <p>【歓迎】■製薬企業を顧客としたコンサルティング経験</p> <p>■広告代理店やマーケティングソリューションの営業経験</p> <p>■金融業界における法人営業経験</p> <p>【求める人物像】■社会貢献性の高い事業に携わりたい方メディカルノートのビジョンに共感いただける方</p> <p>■高い論理的思考力をお持ちで、問題解決能力・課題発見能力の高い方</p> <p>■企業価値や利益等の成果のために自発的に行動を起こせる方</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 12000K - JPY 15000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員