

Job Detail

Company Code:95039 Job Code:20230927-079-01-022

Manager Level

Position Title	【東京/事業企画・推進】★事業責任者候補/不動産管理×DX
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	W e a l t h P a r k (株)
Activated / Updated	2024-05-12 / 2024-05-14
Job Type	Planning/Marketing/PR - Business Development/Business Management/Corporate Planning
Industry	IT - Other
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>■代表取締役・COOと連携して、経営・事業拡大に係る施策実行支援をお任せします。<<具体的には下記ご参照ください>></p> <p>■不動産大手を中心とした新規事業創出・DX推進案件などのプロジェクトのリード</p> <p>■人的リソース調整やチームマネジメント</p> <p>■事業計画、新規マーケットへのGo to 戦略、戦術の策定 など</p> <p><<不動産デベロッパー向けDX事業（法人事業本部）とは>></p> <p>不動産オーナーと不動産管理会社をアプリでつなぐ業務支援SaaS『WealthParkビジネス』を提供。現在11万人の不動産オーナーと160社の不動産管理会社に利用いただいております。</p>
Company Info	<p>■ウェルスマネジメント事業 ※アジアを始めとする海外投資家へ向けて、不動産とテクノロジーを組み合わせた、スマートな不動産管理サービスを提供しています。</p> <p>従業員数は2024年2月29日時点(グループ会社含む)</p> <p>従業員数 164名</p>
Qualifications	<p>【いずれか必須】■スタートアップまたはベンチャーの1→10フェーズにて、営業・事業戦略の検討から実行までに携わった経験■ITまたは経営・戦略コンサルティング企業でのクライアントの事業成長に携わった経験</p> <p>[歓迎]■事業責任者としてPL責任を持った経験■強烈な修羅場の経験、強く意識に残る成功体験■数値/目標達成に対する強いこだわりや独自の哲学■SMB向け高級商材セールスやカスタマーサクセス経験、当該ポジションの責任者経験</p> <p>■B2BSaaS企業や外資ERP商材企業でのエンタープライズセールスやカスタマーサクセスの経験、当該ポジションの責任者経験■経営企画/事業企画/営業企画の実務経験（予算策定、中期計画、人員計画）</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 10000K - JPY 12000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員