

Job Detail

Company Code:47541 Job Code:20240306-355-01-094

Manager Level

Position Title	【急募】◇エンタープライズ営業/部長候補◇スタンダード上場/WEB面接
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)出前館
Activated / Updated	2024-05-07 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	IT - Other
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>大手飲食チェーンに対する『出前館』への加盟促進および加盟店に対するコンサルティング組織の強化を図るため、エンタープライズ営業の部長候補を募集します。当社売上を支える根幹となる重要なポジションです。</p> <p>【職務内容】■営業戦略の立案実行、管理 ■大手飲食チェーンに対する出店及び販促推進、カスタマーサクセス体制構築 ■PL/営業進捗管理体制の構築 ■営業メンバー及びアシスタントマネジメント(20名程度) ■開発/企画部門と連携したプロダクト改善 ■運用部門と連携したサービス改善</p>
Company Info	<p>■国内最大級のオンラインデリバリーサービス『出前館』の運営及びそれに関わる事業</p> <p>従業員数 367名</p>
Qualifications	<p>【必須】■大手クライアントに対する課題解決型営業の経験3年以上 ■営業組織のマネジメント経験 3年以上 ■プロジェクトマネジメントのご経験</p> <p>【魅力】◇部長候補として、将来的には部全体の業務・マネジメントをお任せします。経営側に関わることも多く、情報がキャッチしやすく、意見を言える環境があります。</p> <p>◇上場企業のコアメンバーとして、メジャーサービスを目指す経験を得られます。認知度高いサービスですがまだ発展途上であり、改善/改革によって成果を出しやすい環境です。</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 9000K - JPY 12000K
Holiday Description	年間休日 126日
Job Contract Period	正社員