

Job Detail

Company Code:b5181 Job Code:20231225-198-01-005

Staff Level

Position Title	【医療機器の海外営業】東京(京橋)/年休123日/転勤無/英語力活かせます
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	エア・ウォーター・リアライズ(株)
Activated / Updated	2024-05-06 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Chemicals/Petro-Chemicals
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>エア・ウォーターG内で医療機器・エアゾール製品・化粧品OEM/ODM事業を担う当社で、既存顧客フォローと新規顧客に対する注射針や医療機器等の営業担当を募集します。顧客は医療機関ではなく医療系メーカーです。</p> <p>【業務詳細】まずは既存顧客への営業を担当いただき、徐々に新規営業もお任せしていきます。既存営業は追加注文の確認や見積もり作成、納期や品質についての打ち合わせ等がメインです。新規営業は、主に展示会での引き合いやHPからの問合せ等をきっかけに国内外の新規顧客に対し商品プレゼンし、契約や条件等を整えて既存営業の部署に渡すまでです。英語力を活かしたい方、ヘルスケア分野に携わりたい方大歓迎です。</p>
Company Info	<p>エアゾール製品・化粧品・医療機器のOEM/ODM事業</p> <p>従業員数 893名</p>
Working Hours	09:00～ 17:45
Qualifications	<p>【いずれも必須】■顧客折衝経験(営業や販売等)のある方 ■日常会話レベルの英語コミュニケーション力(→日常業務で海外顧客とのやりとり(ほぼメールメイン)があるため)</p> <p>【歓迎】医療機器/化粧品の営業経験</p> <p>【入社後】担当エリアを決め、OJT担当と一緒に仕事をさせていただきます。まず業務を覚えていただき、徐々に担当エリアのスペシャリストとなっていただくことを期待しております。また当社製品だけでなく、東証プライムのエア・ウォーター社の製品も販売いただくことがございます。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4500K - JPY 5500K
Holiday Description	年間休日 123日
Job Contract Period	正社員