

Job Detail

Company Code:43170 Job Code:20231211-148-01-001

Manager Level

Position Title	【大手半導体メーカーへの営業】年休121日/福利厚生充実/法人営業経験者は是非
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	ニッタ・デュボン(株)
Activated / Updated	2024-05-06 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Chemicals/Petro-Chemicals
Location	Asia Japan Kyoto
Job Description	<p>当社の国内営業として既存取引先である大手半導体メーカーに対し、自社の製品やサービスについての技術的な説明及び、フォローに従事いただきます。多い月で営業日の半分程は既存取引先の工場等へ出張があります。</p> <p>■お客様の質問に答え、その製品やサービスをどのようにお客様のビジネスの成功のために活かしていただけるかを提案するため、技術営業として顧客への技術サポートや新製品プロモーション業務も担当いただきます。その他社内技術チームを含めたプロジェクトの管理（社内調整等）や英語を使って海外メーカーや米国親会社とのWEB会議等がございます。担当社数は1?2社程度ですが、大手半導体メーカーの各工場が顧客となります。</p>
Company Info	<p>◎半導体デバイスのCMP用消耗資材(パッド/スラリー/バックング材)の開発製造・販売</p> <p>◎シリコンウェーハ、LCDガラス基板、サファイア基板、ハードディスク等の超精密平面研磨用消耗資材(パッド/スラリー/バックング材)の開発製造・販売</p> <p>従業員数 355名</p>
Qualifications	<p>【必須】法人営業のご経験5年以上・宿泊を伴う出張が可能な方・英語がビジネスレベルで使える方【歓迎】メーカー営業・商社のご経験・半導体業界のご経験・海外営業、海外フィールドサービスエンジニアのご経験</p> <p>【今後について】現在は京都工場に営業社員を集約しておりますが、ゆくゆくは東京支店での勤務も視野に入れております。よって、当面の勤務地は京田辺ですが、将来的に東京支店への転勤の可能性があります。</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・京都工場希望：原則京都工場勤務です。</li><li>・東京支店希望：1?2年は研修含め京都工場での勤務は必須。その間は社宅を用意します。</li></ul>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5500K - JPY 8000K
Holiday Description	年間休日 121日
Job Contract Period	正社員