

Job Detail

Company Code:14827 Job Code:20231202-001-01-020

Manager Level

Position Title	【東京】Senior Sales Executive, Software
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)U L J a p a n
Activated / Updated	2024-05-16 / 2024-05-16
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Consulting - Other
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>ソフトウェア製品関連の営業担当をお任せします。チームの方針のもとに独立して行動し、エンジニアリングチームと協力して、ソフトウェア製品およびサービスの販売を促進します。</p> <p>◇新しい市場の分析と開拓 ◇リード開拓からチャンスのクロージング、デプロイメントへの引き渡しまでの責任◇ウェビナー、イベント、顧客先でのプレセールスプレゼンテーションの実施 ◇国際的なプロセス管理ネットワークの拡大と維持◇ソフトウェアライセンス販売の収益責任◇正確な四半期予測の維持</p>
Company Info	<p>・製品安全評価試験および認証発行 ・工場検査、ラベルサービス ・EMC測定に関するサービス ・セミナー/トレーニング 【主要顧客】大手電機、機械、部品メーカー、自動車メーカー等</p> <p>従業員数 600名</p>
Working Hours	09:00～ 18:00
Qualifications	<p>【必須】■ビジネスコンピューティング、ビジネス開発、国際ビジネス/マネジメントなどの学位を修了していること■ビジネスレベルの英語コミュニケーション能力（交渉レベル）</p> <p>【歓迎】◇プロセス管理ソリューションのビジネス開発、セールス、またはコンサルティングの経験 ※ご応募の際に英文レジュメが必要になります。 【こんな方におすすめ】 ◇世界各地を旅することにやりがいを感じる方</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 6500K - JPY 11000K
Holiday Description	年間休日 126日
Job Contract Period	正社員