

Job Detail

Company Code:80587 Job Code:20230823-097-01-039

Staff Level

Position Title	【神奈川/伊勢原】法人営業（市光工業/VIS/営業本部/REQ2023025955/8◎）
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	市光工業(株)
Activated / Updated	2024-05-06 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Automotive and Parts Manufacturing
Location	Asia Japan Kanagawa
Job Description	<p>国内大手自動車メーカーに向け、ランプ部品の営業をお任せします。自動車がEV・自動運転化の変革に伴い、次世代のランプ製品の開発にも注力しており、お客様の要望に合わせて、様々なご提案が可能です。</p> <p>■当社製品（ランプ）の営業活動全般</p> <ul style="list-style-type: none">・販売予算作成と管理、顧客生産情報の社内展開・見積作成、価格交渉・試作受注から開発、量産納入までの各種お客様や社内プロセスの実行・量産納入開始後のアフターサービス・新製品PR活動（必要に応じて技術者も同行）ほか
Company Info	<p>■自動車用電装品(ランプ類)、その他自動車用品・開発製品の製造</p> <p>従業員数 3870名</p>
Qualifications	<p>【必須】・営業のご経験3年以上をお持ちの方</p> <ul style="list-style-type: none">・英語に抵抗感がない方（翻訳ソフトを使用してメールできるレベル）・ビジネスレベルの日本語（N1相当） <p>【歓迎】</p> <ul style="list-style-type: none">・普通自動車運転免許（AT限定可）・製造業での就業経験（自動車業界は尚可）
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 5000K
Holiday Description	年間休日 121日
Job Contract Period	正社員