

Job Detail

Company Code:9102 Job Code:20240317-104-01-004

Manager Level

Position Title	【東京/技術営業】半導体(パワー半導体)事業の課長ポジション/年休125日
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)フーマイスターエレクトロニクス
Activated / Updated	2024-05-01 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Wholesale Trade/Import-Export
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>当社の半導体事業では、半導体メーカーから仕入れた製品を、液晶ディスプレイや家電、自動車電装品などを製造する電子機器メーカーに販売する事業を手がけています。</p> <p>【メイン業務】今後成長が期待されるEVパワーモジュール用SiN絶縁回路基板及びスパーサーの拡販を担当いただきます。</p> <p>【お客様】半導体メーカー、自動車部品関連メーカー(Tier1)</p> <p>【将来】担当いただくお客様は国内企業が主ですが、将来的にはお客様の海外工場(アジア)とのやり取りも対応いただきます。</p>
Company Info	■電子部品・材料の専門商社【主な仕入先】ルネサス【主な販売先】LGグループ 従業員数 69名
Working Hours	09:00～ 17:15
Qualifications	<p>【必須】パワーデバイス・半導体金属材料の取扱い経験、顧客エンジニアと技術的応酬又はセールスが出来る人材</p> <p>【英語】将来的に海外顧客との業務があるためTOEIC600?800点程度歓迎</p> <p>【半導体事業について】 仕入先様・お客様双方が参加する新製品開発の打合せもサポート。お客様に対する新規分野での拡販活動から既存案件の拡充、新製品での継続受注の提案まで対応。国内外の高品質な製品を豊富にラインナップするとともに、充実のバックアップ体制を構築し、ソフト面でのサービス向上にも努めております。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K
Holiday Description	年間休日 125日
Job Contract Period	正社員