

Job Detail

Company Code:e9183 Job Code:20240316-186-01-009

Manager Level

Position Title	【海外営業】製造業SaaSの海外立ち上げ/東南アジア展開強化/第二新卒歓迎
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株) F a c t B a s e
Activated / Updated	2024-06-10 / 2024-06-13
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Software Vendor
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>製造業の図面管理/受発注SaaSプロダクト「ズメーン」のセールス活動をお任せします。営業はテリトリー制になっており、自身の担当エリアの顧客に対して電話・アポ（出張）で営業活動を行います。</p> <p>【業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■海外拠点拠点のセールス機能/営業組織の立ち上げ</li><li>■海外製造業の顧客開拓（製造業大手メーカーなど）</li><li>■チームの目標や指標（KGI・KPI）の設定、遂行</li></ul> <p>※駐在も可能性有</p> <p>【募集背景】Fact Base海外拠点(US/マレーシア/タイ)立ち上げのため</p>
Company Info	<p>図面管理システム「ズメーン」</p> <p>従業員数 70名</p>
Working Hours	08:30～ 17:30
Qualifications	<p>【必須】 ■自動車運転免許 ■営業経験（3年以上） ■海外での業務経験（入社後まずは東京勤務、その後海外での業務を行う予定です。）</p> <p>【歓迎】 ■トップセールスとしての経験 ■SaaSビジネスに関心の高い方</p> <p>【社風/魅力】</p> <p>SaaS領域では異例のスピードで急成長中。設立1年でARR1.8億円。プロダクト、営業組織ともに大企業出身の社員が構築しており非常に仕組化されています。スピード感があり、他社にはないスピードで様々な経験が可能。1年以内にセクションを持ちマネジメントに携わるチャンスもあります。上場を目指しておりSOの取得も可能です。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 16000K
Holiday Description	年間休日 125日
Job Contract Period	正社員