

Job Detail

Company Code:88102 Job Code:20240316-070-01-042

Manager Level

Position Title	【日本発の新素材LIMEXのグローバルセールス(幹部候補)/東京本社】
Recruiter Company	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
Company Name	(株)TBM
Activated / Updated	2024-05-01 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Chemicals/Petro-Chemicals
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>グローバルセールスのトップとして、LIMEXを世界でグローバルスタンダードな素材とすべく、各国の市場調査から販売戦略の構築、セールスまで一気通貫でお任せします。</p> <p>【主な業務】</p> <ul style="list-style-type: none">■LIMEX海外営業の販売戦略を構築 (マーケティング、プライシング、チャネル、サプライチェーンなどを各国毎に検討)■PL責任を持ち、本社の海外担当(10名超)、ローカル人材(10名超)、海外代理店のリソースを踏まえ効果を最大化できるようチームをマネージする■社内外、サプライチェーン上の利害関係者との調整を行う
Company Info	<p>プラスチックや紙を代替する、石灰石から生まれた革新的新素材LIMEX(ライメックス)を中心に、再生プラスチックを用いたCirculeX(サーキュレックス)等環境配慮型の素材や製品・サービスを展開するベンチャー企業</p> <p>従業員数 333名</p>
Working Hours	09:00~ 18:00
Qualifications	<p>【必須】 ■海外営業経験 (B2B) ■ビジネスレベルの英語力 ■製造業等における海外営業、海外駐在経験 ■部門/チームとしてのPL予算を持ち、管理職(リーダー)としてチームマネジメントを実施した経験</p> <p>【事業環境・特徴】</p> <p>ESG投資やSDGs推進、脱炭素化やプラスチック対策に向けた社会の様々な動きを追い風に受けながら、世界のグローバルリーダーとのタフな交渉を通じて、日本発の新素材を世界に広めていくともやりがいのある仕事です。将来的にキャリアとして海外駐在を志望されている場合は、自ら率先して事業を立ち上げ、拠点を設置できる規模となった際には駐在する機会を作り出すことも可能な環境です。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 10000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員