

Job Detail

Company Code:d3970 Job Code:20240314-147-01-001

Manager Level

Position Title	【海外営業】与信の営業経験者歓迎！新興国のインフラ構築/英語スキルを活かす
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	グローバルエーアイノ ベーションズラボラトリー(株)
Activated / Updated	2024-05-11 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Software Vendor
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>自社開発しているSaaS型AI与信・回収スコアリングシステムのソリューション営業を行っていただきます。東南アジアを中心に提案を進めており、グローバルインフラの構築を進めている最中です。</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・新興国の顧客ニーズの把握、商談（含：Web会議）</li><li>・上記見込み顧客とのテレビ会議による商談※複数回</li><li>・顧客の課題ヒアリング、AIソリューションの提案</li><li>・開発サイドへのフィードバック、進捗管理</li></ul>
Company Info	<p>■AIソリューションの開発・販売・運営</p> <p>従業員数 12名</p>
Working Hours	09:15～ 17:30
Qualifications	<p>【必須】■お客様との会議や契約締結など、英語を用いた実務経験（目安：TOEIC800点以上）※上記に加えて、以下いずれかの業務経験のある方 ■ITセールスの経験 ■ソリューション営業の経験</p> <p>【歓迎条件】■クレジット、信販業界にて個人向けローンの経験、又はリスク管理の経験をお持ちの方 ■金融機関向けにソリューション営業経験をお持ちの方 ■ノンバンクでの幅広い経験のある方 ■ITコンサルタントとしての業務経験 ■新規事業開発などのご経験 ※入社前に金融・機械学習の知見なくとも、入社後にキャッチアップする意欲のある方であれば歓迎です。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 5000K - JPY 10000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員