

Job Detail

Company Code:70636 Job Code:20240103-047-01-040

Manager Level

Position Title	A-08【静岡/自治体営業】■NTTDGr■年休122日■転勤無■フレックス勤務
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)NTTデータ東海
Activated / Updated	2024-05-11 / 2024-05-14
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Software Vendor
Location	Asia Japan Shizuoka
Job Description	<p>■静岡エリアの自治体向けの顧客営業をお任せします。</p> <p>【働き方】仕事の進め方はチームで仕事することが多いです。経験に合わせて、販売計画作成、顧客ニーズを発掘して提案するなどのさまざまな営業経験を行うことが出来ます。【入社後について】本人のスキル、希望に応じて、顧客営業かソリューション営業かを決めます。仕事の進め方、必要な知識を丁寧に教育しますが、法人向け営業経験のある方を希望しています。</p>
Company Info	<p>■自治体・官公庁、医療、金融、製造、流通等様々な業界顧客に向けた情報システムの企画・設計・開発・保全。■自治体/救急医療/バンキング/生産管理/財務/人事給与等各種システムの多様な戦略情報システムを構築し、幅広くトータルサポート。</p> <p>従業員数 446名</p>
Qualifications	<p>【いずれか必須】■法人営業経験のある方■コミュニケーション能力のある方★銀行員や公務員の方歓迎★</p> <p><働く環境> ■テレワークの環境整備◎ ■年度当初に個人別の年間休暇計画を立案、また四半期ごとに見直しを実施 <弊社魅力>国内No1 SierのNTTデータグループの地域中核会社!東海拠点で長期就業が可能です。 <今後のキャリア> ■営業として管理者/専門職を目指すだけでなく、開発、企画などへの職種変更も可能です。ご本人の希望に沿ったキャリアを描くことができます。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4000K - JPY 7500K
Holiday Description	年間休日 122日
Job Contract Period	正社員