

Job Detail

Company Code:d4295 Job Code:20240317-133-01-039

Manager Level

| | |
|---------------------|--|
| Position Title | 【プリセールス・セールスエンジニア】新規立ち上げポジション |
| Recruiter Company | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| Company Name | アイディア(株) |
| Activated / Updated | 2024-05-11 / 2024-05-11 |
| Job Type | IT (PC, Web, Unix) - Business Application SE |
| Industry | Software Vendor |
| Location | Asia Japan Tokyo |
| Job Description | <p>顧客の具体的な業務・経営・技術的課題に対するソリューションとしてまとめ、提案から開発の管理、導入、その後の運用までを一気通貫して主体的に推進することを求めます。ゆくゆくは業界の潜在的ニーズを横断的に</p> <p>満たすサービスを企画立案することを期待します。</p> <p>【具体的な業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none">■営業やコンサルタントと連携しながらの、顧客との折衝■顧客課題に対するソリューション立案・合意形成■要件定義から設計・開発・テスト・導入・運用までの推進■計画・工数管理・進捗レポート ■ドキュメント作成 |
| Company Info | <p>世界中の船舶を対象にした船舶管制システムの開発・運用サービスを行う</p> <p>従業員数 35名</p> |
| Qualifications | <p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none">■プリセールスSE / セールスエンジニアの経験 5年以上 <p><「Aisea（アイシア）」とは></p> <p>「Aisea」は、海事産業のDXを推進するために作られたサービスです。代表的なものに、海上で他船の状況や危険領域などの情報をリアルタイムで確認できる機能があり、他にも船舶の運航管理システムや船上の労務管理システムなどを提供しています。</p> <p>※「Aisea（アイシア）」詳細はこちら→https://aisea.net</p> |
| Japanese Level | Fluent(JLPT Level 1 or N1) |
| Salary | JPY - Japanese Yen JPY 11000K - JPY 18000K |
| Holiday Description | 年間休日 120日 |
| Job Contract Period | 正社員 |