

Job Detail

Company Code:d4295 Job Code:20240317-133-01-038

Manager Level

Position Title	【セールスディレクター】事業戦略の策定支援/フレックスタイム制
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	アイディア(株)
Activated / Updated	2024-05-01 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Software Vendor
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>アイディアのプラットフォームとサービスセグメントを理解し、予算策定から日常業務まで営業活動を横断的にディレクションすることを求めます。また、各セグメントの事業戦略策定を支援し、ゆくゆくは単独で立案</p> <p>することを期待します。</p> <p>【具体的な業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none">■事業戦略の策定支援■事業計画の策定と予実の達成■四半期ごとの事業部OKRの策定・策定支援■横断的なチーム連携強化■経営チームへのレポーティング■セールス人材の採用
Company Info	<p>世界中の船舶を対象にした船舶管制システムの開発・運用サービスを行う</p> <p>従業員数 35名</p>
Qualifications	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none">■プリセールスSE / セールスエンジニアを交えた営業活動の経験5年以上 <p><「Aisea（アイシア）」とは></p> <p>「Aisea」は、海事産業のDXを推進するために作られたサービスです。代表的なものに、海上で他船の状況や危険領域などの情報をリアルタイムで確認できる機能があり、他にも船舶の運航管理システムや船上の労務管理システムなどを提供しています。</p> <p>※「Aisea（アイシア）」詳細はこちら→https://aisea.net</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 11000K - JPY 18000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員