

Job Detail

Company Code:18503 Job Code:20240307-116-01-010

Manager Level

Position Title	【大阪/医療機器の海外営業兼サービスエンジニア】年休129日/幹部候補
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	ミナト医科学(株)
Activated / Updated	2024-05-04 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Medical devices
Location	Asia Japan Osaka
Job Description	<p>医療機器（リハビリテーション機器等）のヨーロッパ・アジア地域での拡販及びサービス対応を行っていただきます。その他にも貿易実務業務や既存代理店への対応、新規代理店開拓も行っていただきます。</p> <p>【業務内容】海外既存代理店の管理/新規代理店開拓/代理店教育/メンテナンス技術のレクチャー/展示会への出店/貿易業務全般 代理店担当者と現地の病院・クリニック等へ訪問する場合があります。 【担当エリア】ヨーロッパ地域（ドイツ等）/アジア地域（中国やベトナム等）海外出張は年5回程度あります（1回につき1週間?10日程度） 【製品例】低周波治療器／ウォーターベッド／牽引治療器 等</p>
Company Info	<p>■医療用電子機器の製造・販売</p> <p>従業員数 419名</p>
Working Hours	09:00～ 17:45
Qualifications	<p>【いずれも必須】■TOEIC700点以上 ■機械・電機系の知見や技術職の経験をお持ちの方</p> <p>【優遇】■貿易実務もしくは海外営業の経験</p> <p>【研修制度】神戸にある研究所にて2週間程度、修理や機械の構造を学んで頂きます。商品知識や構造理解は入社後、実務ベースで学んでいただきます。■階層別研修■OJT、社外研修■資格取得支援制度（医療経営士） 今後更に海外売上を向上させるために、契約締結及び貿易実務ができる方を募集します。</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4500K - JPY 6500K
Holiday Description	年間休日 129日
Job Contract Period	正社員