

Job Detail

Company Code:c2003 Job Code:20240131-448-01-035

Manager Level

Position Title	【経営企画部長候補】★IPO◎年間休日120日（土日祝休）/フレックス制/
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)M&Aクラウド
Activated / Updated	2024-05-19 / 2024-05-19
Job Type	Planning/Marketing/PR - Business Development/Business Management/Corporate Planning
Industry	Software Vendor
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>CSOとともに中計の策定や経営トッププロジェクトの推進を担当する経営企画部長候補の募集です。将来買収やファンドレイズ等も考えているためその戦略や企画に関与できます。入社後は主にKPI・管理会計などの予実</p> <p>管理、FP&A業務を行っていただきます。IPO準備中のベンチャー企業でCSOと協同しながら中長期事業計画に携わることができます。</p> <p>【詳細】■中長期事業計画の策定、年間計画の作成・取りまとめ■経営課題・全社課題の解決及びプロジェクトの推進■CEO/CSOと連携した課題解決■取締役会・経営会議などの会議体運営、議案・報告資料作成など</p> <p>【採用ページ】https://recruit.macloud.jp/</p>
Company Info	<p>M&Aプラットフォーム事業「M&Aクラウド」 M&Aアドバイザー事業「MACAP」 資金調達プラットフォーム事業「資金調達クラウド」</p> <p>従業員数 95名</p>
Qualifications	<p>【必須】以下、いずれかの経験を必須とします。 ■事業会社での管理会計業務経験（3年以上） ■コンサルティングファーム経験（3年以上）</p> <p>【事業拡大中】2015年12月創業。「テクノロジーの力でM&Aに流通革命を」をミッションに、独自のオンラインM&Aマッチングプラットフォームを展開し、サービス開始後わずか3か月で9.2億円のディールが成立。直近では、売り手の登録社数約9,300社、買い手の掲載社数が約2,500社など、急速な成長を遂げています。社員数も急拡大しており、2024年早々に100名に達する見込みです。</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 10000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員