

Job Detail

Company Code:b9736 Job Code:20240227-215-01-060

Manager Level

Position Title	【事業企画部長】医療×IT分野でDX推進/事業の成長をリード※将来のCOO候補
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	アガサ(株)
Activated / Updated	2024-05-08 / 2024-05-08
Job Type	Planning/Marketing/PR - Business Development/Business Management/Corporate Planning
Industry	Software Vendor
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>事業企画部の責任者として、事業企画部を立ち上げ、日本及び海外のSales部とCS部を横ぐしで連携し、見える化・数値化を推進し、事業の成長をリードしていただきます。</p> <p>【主な職務内容】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・データ分析・可視化（Sales、CSの活動に関する分析・可視化）</li><li>・KPI管理（売上管理、受注管理）</li><li>・商品のプライシングの取りまとめ</li><li>・部署をまたがるプロジェクトのPMO</li><li>・部署間のMTGにおけるファシリテーター</li></ul>
Company Info	<p>臨床研究・治験の文書やコンテンツを管理するアプリケーションおよびクラウドサービスの開発・提供</p> <p>従業員数 65名</p>
Working Hours	09:00～ 17:45
Qualifications	<p>【必須】・事業企画経験 or 戦略コンサルティング（事業開発や新事業立上げ）経験・マネジメント経験（3名?）</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・自ら手を動かし、自身のミッションに主体的にコミットする</li></ul> <p>【入社後イメージ】</p> <p>入社後1?2ヵ月は 事業企画部 部長候補（スペシャリスト）として、社長直下で日本及び海外のSales部・CS部の業務全般をキャッチアップしていただき、チームメンバーとの信頼関係を築いた上で、3?6ヵ月後には事業企画部 部長として事業企画部の立上げ及びマネジメントをお任せします。（最初は2-3名のチームを想定）</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 12000K
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員