

Job Detail

Company Code:77834 Job Code:20230805-033-01-014

No Transfer	Manager Level
Position Title	【出荷営業/ブレイングマネージャー】◎盤石の経営基盤★法令順守徹底！
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	東港金属(株)
Activated / Updated	2024-05-08 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Wholesale Trade/Import-Export
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>当社の出荷営業職として、工場でリサイクル処理、資源化された鉄・非鉄金属製品を原材料としてメーカーに販売。また最終処分場への出荷手配を行う業務です。</p> <p>【具体的な業務内容】●販売先との価格交渉●納期管理●受発注業務などをお任せ●マネジメント業務</p> <p>【特徴】廃棄前提の大量生産大量消費の時代から、循環を前提としたサーキュラーエコノミーを追求する最先端の企業！海外新興企業に対抗するべく更なる企業規模拡大を目指します。</p> <p>【多くの都道府県で優良認定企業！グレーな商習慣は徹底排除！】</p>
Company Info	<p>■非鉄金属スクラップ全般に関する業務(国内/輸出入)</p> <p>■プラスチックの各種リサイクル</p> <p>■産業廃棄物の収集/運搬及び中間処理業/リサイクル    ■その他(不動産賃貸等)</p> <p>従業員数 141名</p>
Working Hours	08:00～ 17:20
Qualifications	<p>【必須】■鉄、非鉄金属関連での営業経験をお持ちの方■メンバーマネジメント経験のある方</p> <p>【展望】今後事業拡大を見据え、大幅に人員増強を目指しています。</p> <p>【仕事のやりがい】精錬所などの電炉メーカーに対し、高品質なリサイクル製品を、相場に合わせて適正な価格で提案。顧客は一定の品質と受入量を求めるため、製品を保有している当社を重宝頂いており、世の中の役に立てている実感もあり、品種は多岐に渡り、相場に合わせた価格・数量・納期提案が重要になりますが、慣れれば顧客と絶大な信頼関係を築くことができ、やりがいも大きく感じられます。</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 8000K - JPY 10000K
Holiday Description	年間休日 105日
Job Contract Period	正社員