

Job Detail

Company Code:e8624 Job Code:20240221-270-01-002

Staff Level

Position Title	【東京/国内営業】ルート営業/国内トップクラスの実績
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)ゼファン
Activated / Updated	2024-05-08 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Fast Moving Consumer Goods (FMCG)
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>■海外製輸入ハイエンドオーディオの国内の専門店への営業業務をご担当いただきます。国内の既存取引先様をメインとしたルート営業になります。</p> <p>■全国の販売店様・代理店様に取扱製品を実際にデモしたり、展示会を開催したり、説明をして売上に繋げる法人営業ですが、エンドユーザーのお客様とも近いので個人向け営業の要素も強い業務となります。</p> <p>■営業管理業務の他にも、日々の出荷・納品業務や倉庫管理、入荷した製品の検品や検証など業務は多岐に渡ります、その中でハイエンドオーディオと音楽、そして音に対する知見やセンスを深めていただきます。</p>
Company Info	ハイエンドオーディオ製品を輸入販売する専門商社 従業員数 3名
Working Hours	09:30～ 18:30
Qualifications	<p>【必須】■営業のご経験■普通自動車免許■英語（ビジネスレベル：今後勉強していく方も歓迎いたします）■オーディオや音楽が好きな方■趣味やこだわりのある方■高級品を扱うための心得のある方</p> <p>■オーディオ製品はかなりの高重量のため、重量物の取り扱いに慣れている方</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K Over
Holiday Description	年間休日 120日
Job Contract Period	正社員