

Job Detail

Company Code:66513 Job Code:20240217-089-01-004

Staff Level

Position Title	【大阪】代理店営業(建設現場に関するIoT系製品/業界IoT化促進に不可欠な製品)
Recruiter Company	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
Company Name	(株)ニコン・トリンブル
Activated / Updated	2024-05-08 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Electronics, Components, and Semiconductor Manufacturing
Location	Asia Japan Osaka
Job Description	<p>代理店の方に対する営業、トレーニング、普及活動等が主になりますが、場合によってはエンドユーザー様(建設/建築/測量関連)のところに代理店の方と同行して営業やトラブル対応、デモンストレーションする事も</p> <p>ございます。</p> <p>【業務詳細】◇販売店への営業 ◇販促活動支援（展示会などの企画、運営、実施） ◇デモンストレーション、トラブルシュート等でエンドユーザー様と関わることもあります。</p>
Company Info	<p>■トータルステーション(測量関連製品/建設用製品)、GNSS/GPS受信機、3Dレーザ スキャナ、マシンコントロール・ガイダンス、航空測量・モバイルデータ計測システム等、幅広い製品とソリューションサービスを提供しています。</p> <p>従業員数 240名</p>
Working Hours	09:00～ 17:45
Qualifications	<p>【必須】 ■計測機器・光学機器・精密機器・分析機器等の営業経験（3年以上）</p> <p>【歓迎】 ■施工管理経験 ■測量業務経験のある方 ■英語に抵抗のない方</p>
English Level	Business Conversation Level (TOEIC 735-860)
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 3500K - JPY 4500K
Holiday Description	年間休日 127日
Job Contract Period	正社員