

Job Detail

Company Code:3933 Job Code:20231223-010-01-052

Manager Level

Position Title	中国語が活かせる【海外営業】 藤森工業グループ/年間休日124日/残業平均15H
Recruiter Company	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
Company Name	フジモリ産業(株)
Activated / Updated	2024-05-08 / 2024-05-08
Job Type	Sales/AE - Other
Industry	Real Estate/Property Management/Facility Management
Location	Asia Japan Tokyo
Job Description	<p>メディカル分野、半導体分野の海外営業をお任せします。語学力を重視しておりますので営業未経験でもご応募ください。【詳細】中国向けのメディカル分野において、提案営業をお願いします。主な取扱製品は</p> <p>中国貼付剤分野に関する商材（添加剤、包装材、剥離フィルム、伸縮布等です）。貼付剤分野はこれから拡大期に入る市場で、新たな事業創設に携わっていただきます。他にも半導体製品に関わる副資材や、半導体用の装置向け消耗材について取り扱っていただきます。他にも国内外問わず、定期的に展示会を出展しておりますので、その対応にもご協力をいただきます。部署の中には営業経験がなくても、活躍している社員もおります。</p>
Company Info	<p>■プラスチック原料・製品並びに関連機械の国内販売及び貿易 ■建築・土木工事用資材の製造・販売並びに工事</p> <p>従業員数 249名</p>
Working Hours	08:50～ 17:30
Qualifications	<p>【必須要件】日本語、中国語が堪能であること（ビジネス会話が問題なく行えること）</p> <p>【尚可】 ■英語をビジネスレベルで扱えること 【魅力】 ■プライム上場「藤森工業」グループでありつつ、自社商材を持つ商社兼メーカーとして安定した事業運営をしています◎ ■創業70年以上の実績と市場での高い評価を得る老舗企業で、顧客と良好な関係の中、営業活動を進める事が出来ます◎</p>
Japanese Level	Fluent(JLPT Level 1 or N1)
Chinese Level	Daily Conversation Level
Salary	JPY - Japanese Yen JPY 4500K - JPY 6000K
Holiday Description	年間休日 124日
Job Contract Period	正社員